

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ИЖЕВСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»**

Кафедра «Экономического анализа и статистики»

Допускается к защите:

зав. кафедрой д.э.н., профессор

_____ Н.А.Алексеева

« ___ » _____ 2017г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

на тему: Проблемы финансовой устойчивости предприятия и пути ее укрепления (на примере ПО «Можгинское» Можгинского района Удмуртской Республики)

Направление подготовки 38.04.01 «Экономика»

Направленность «Экономика предприятий и организаций»

Выпускник (Бакалавр)

Белослудцева И.В.

Научный руководитель

д.э.н., профессор

Алексеева Н.А.

Рецензент к.э.н., доцент

Тришканова И.Е.

Ижевск 2017г

Содержание

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1.ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	7
1.1.Понятие финансовой устойчивости предприятия.....	7
1.2.Характеристика методик анализа финансовой устойчивости предприятия.....	11
2.ОБЩАЯ ЭКОНОМИКО-ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ ПО«МОЖГИНСКОЕ».....	32
2.1. История создания ПО «Можгинское ».....	32
2.2. Виды оказываемых услуг и роль предприятия в отрасли.....	33
2.3. Структура управления.....	38
2.4. Персонал и оплата труда.....	41
2.5.Основные показатели деятельности предприятия.....	46
3.АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПО«МОЖГИНСКОЕ»....	49
3.1.Анализ состава и размещения активов предприятия.....	49
3.2.Анализ динамики и структуры источников финансовых ресурсов.....	51
3.3.Анализ наличия собственных оборотных средств.....	54
3.4.Анализ кредиторской задолженности.....	56
3.5.Анализ наличия и структуры оборотных средств.....	59
3.6.Анализ дебиторской задолженности.....	60
3.7.Анализ платежеспособности.....	64
3.8.Пути укрепления финансовой устойчивости.....	67
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	79
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....	85

Введение

Рыночная экономика в Российской Федерации набирает всё большую силу. Вместе с ней набирает силу и конкуренция как основной механизм регулирования хозяйственного процесса.

В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйствующего субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его функционирования.

Чтобы обеспечивать выживаемость предприятия в современных условиях, управленческому персоналу необходимо, прежде всего, уметь реально оценивать финансовые ресурсы, как своего предприятия, так и существующих потенциальных конкурентов.

Администрации важно оперативно контролировать ход хозяйственных процессов, эффективно управлять имуществом, предупреждать негативные тенденции. Для этого менеджеры получают сведения из оперативной внутренней отчетности.

Наличие достоверной информации позволяет повысить эффективность функционирования рынка капитала и дает возможность оценивать и прогнозировать последствия различных экономических решений.

Система управления финансами является важнейшей частью общей системы управления предприятием. Вот лишь основные задачи, которые способны решить организации в результате упорядочения своей финансовой работы:

- обоснование объемов, сроков и целесообразности привлечения финансовых ресурсов;
- увеличение оборотных средств без привлечения займов;
- оперативное управление финансовыми потоками;
- управление издержками предприятия;

- управление ассортиментом продукции;
- прогнозирование развития предприятия, позволяющее заблаговременно принять меры для предотвращения крупных потерь и банкротства.

Одной из характеристик стабильного положения предприятия служит его финансовая устойчивость. Она обусловлена как стабильностью экономической среды, в рамках которой осуществляется деятельность предприятия, так и от результатов его функционирования, его активного и эффективного реагирования на изменения внутренних и внешних факторов.

Исследование финансовой устойчивости позволяет выявить критические точки в деятельности предприятий, определить причины проблем и запланировать действия, направленные на их решение. Оценка финансовой устойчивости складывается из четырех основных шагов:

- выбор показателей, подходящих для анализа стратегических проблем;
- расчет этих показателей;
- сравнение полученных величин с аналогичными показателями данной организации за предыдущие годы, среднеотраслевыми и конкурентными величинами;
- использование показателей при составлении финансовых планов для определения способов решения проблем и будущих возможностей организации.

Все это предопределяет важность проведения оценки финансовой устойчивости предприятия и повышает роль такой оценки в экономическом процессе.

Финансовая устойчивость предприятия характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования его финансовых средств. В рыночной экономике финансовая устойчивость предприятия по сути дела отражает конкретные результаты его деятельности. Конечные результаты деятельности интересуют не только

работников самого предприятия, но и его партнеров по экономической деятельности, государственные, финансовые, налоговые органы.

Теоретической задачей оценки финансовой устойчивости является построение целостной, логичной, практически применимой методики аналитических исследований.

Исследование финансовой устойчивости позволяет выявить критические точки в деятельности предприятий, определить причины проблем и запланировать действия, направленные на их решение.

Целью настоящей работы является анализ финансовой устойчивости ПО «Можгинское» и выявить проблемы финансово-хозяйственной деятельности, внесение предложений по укреплению финансовой устойчивости.

Анализ – это прежде всего, комплексное исследование действий внутренних и внешних, рыночных и производственных факторов на количество и качество производимой предприятием продукции, финансовые показатели работы предприятия, выявление возможных перспектив развития дальнейшей производственной деятельности предприятия в выбранной области хозяйствования.

В первой части излагаются теоретические аспекты анализа финансовой устойчивости: рассматриваются понятие и сущность финансовой устойчивости с точки зрения различных авторов и характеристика методик анализа финансовой устойчивости.

Во второй части дипломной работы представлена общая характеристика предприятия, на примере которого проведен анализ финансовой устойчивости, представленный в третьей части работы.

В третьей части работы приводится анализ финансовой устойчивости ПО «Можгинское», описание предлагаемых мероприятий по укреплению финансовой устойчивости предприятия и оценка эффективности их внедрения.

Настоящее исследование базируется на теоретических положениях, научных принципах в области анализа финансовой устойчивости, изложенных различными авторами: Г.В. Савицкая, В.В. Ковалев, Х.З. Бадаш, А.Д. Шеремет, М.С. Абрютина, В.Г. Артеменко, М.В. Беллендир, И.Т. Балабанов и другие.

В них рассматривались следующие понятия, используемые в дипломной работе: финансовые ресурсы предприятия; финансовое состояние; виды, методы и приёмы финансового анализа; система показателей, характеризующих финансовую устойчивость; анализ финансовой отчётности и структуры баланса; оценка платёжеспособности, устойчивости предприятия.

Для решения задач, рассматриваемых в работе, использованы классификации, сравнения и группировки, прием разниц и другие методы.

Информационной базой исследования являются практические материалы работы предприятия. Практическая значимость результатов исследования состоит в обосновании направлений и содержания работы предприятия, улучшении его экономических и финансовых показателей.

1. Теоретические аспекты финансовой устойчивости предприятия

1.1 Понятие финансовой устойчивости предприятия

Одной из характеристик стабильного положения предприятия служит его финансовая устойчивость. Она обусловлена как стабильностью экономической среды, в рамках которой осуществляется деятельность предприятия, так и от результатов его функционирования, его активного и эффективного реагирования на изменения внутренних и внешних факторов.

Финансовая устойчивость – характеристика, свидетельствующая о стабильном превышении доходов над расходами, свободном маневрировании денежными средствами предприятия и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и реализации продукции. Финансовая устойчивость формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности и является главным компонентом общей устойчивости предприятия. Все это предопределяет возможность проведения оценки финансовой устойчивости предприятия и повышает роль такой оценки в экономическом процессе [11].

Анализ устойчивости финансового состояния на ту или иную дату позволяет выяснить, насколько правильно предприятие управляло финансовыми ресурсами в течении периода, предшествующего этой дате. Важно, чтобы состояние финансовых ресурсов соответствовало требованиям рынка и отвечало потребностям развития предприятия, поскольку недостаточная финансовая устойчивость может привести к неплатежеспособности предприятия и отсутствию у него средств для развития производства, а избыточная - препятствовать развитию, отягощая затраты предприятия излишними запасами и резервами. Таким образом, сущность финансовой устойчивости определяется эффективным формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов.

Оценка финансовой устойчивости складывается из четырех основных шагов:

- выбор показателей, подходящих для анализа стратегических проблем;
- расчет этих показателей;
- сравнение полученных величин с аналогичными показателями данной организации за предыдущие годы, среднеотраслевыми и конкурентными величинами;
- использование показателей при составлении финансовых планов для определения способов решения проблем и будущих возможностей организации.

Внешним ее проявлением является платежеспособность, т.е. способность своевременно полностью выполнить свои платежные обязательства.

Высшей формой устойчивости предприятия является его способность развиваться. Для этого предприятие должно обладать гибкой структурой финансовых ресурсов и возможностью при необходимости привлекать заемные средства, т.е. быть кредитоспособным.

Кредитоспособным является предприятие при наличии у него предпосылок для получения кредита и способности своевременно возратить взятую ссуду с уплатой причитающихся процентов за счет собственных ресурсов.

По мнению авторов В.Г. Артеменко и М.В. Беллендир, а также А.М. Ковалева, М.Г. Лапуста и Л.Г. Скамай финансовая устойчивость предприятия – это такое состояние его финансовых ресурсов, их распределение и использование, которое обеспечивает развитие предприятия на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска [2;7].

На финансовую устойчивость предприятия влияет огромное многообразие факторов. В.М. Родионова и М.А. Федотова предлагают классификацию факторов представленную ниже [9]:

- По месту возникновения – внешние и внутренние;

- По важности результата – основные и второстепенные;
- По структуре – простые и сложные;
- По времени действия – постоянные и временные.

Внутренние факторы зависят от организации работы самого предприятия (отраслевая принадлежность; структура выпускаемой продукции и выполняемых услуг; величина и структура издержек, их соотношение с денежными доходами; состояние имущества и финансовых ресурсов, их состав и структура), к внешним факторам относятся экономические условия хозяйствования, господствующая в обществе техника и технология, уровень доходов потребителей, налоговая, кредитная политика государства, законодательные акты по контролю за деятельностью предприятия, внешнеэкономические связи, система ценностей в обществе и др.[2].

В литературе приводятся различные определения финансовой устойчивости, которые, при различных формулировках, тем не менее, одинаково определяют сущность финансовой устойчивости.

По В.В. Ковалеву «финансовая устойчивость – это одна из важнейших характеристик финансового состояния предприятия – стабильность его деятельности в свете долгосрочной перспективы. Деятельность хозяйствующего субъекта может быть охарактеризована с различных сторон, однако в наиболее общем случае ее можно представить как совокупность чередующихся притоков и оттоков денежных средств. Часть денежных потоков относится к характеристике деятельности предприятия с позиции краткосрочной перспективы, другая часть характеризует эту деятельность в долгосрочном аспекте. Последнее связано прежде всего с общей финансовой структурой предприятия, степенью его зависимости от кредиторов и инвесторов. Финансовая устойчивость в долгосрочном плане характеризуется, следовательно, соотношением собственных и заемных средств [6].

По мнению Х.З. Бадаш – «финансовая устойчивость – устойчивость финансового состояния, гарантированная платежеспособностью предприятия» [16].

Г.В. Савицкая характеризует финансовую устойчивость и определяет ее, как способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска»[10].

И.Т. Балабанов отмечает, что финансово-устойчивым является такой хозяйствующий субъект, который за счет собственных средств покрывает средства, вложенные в активы, не допускает неоправданной дебиторской и кредиторской задолженности и расплачивается в срок по своим обязательствам [3].

М.С. Абрютин и А.В. Грачев считают, что оценка финансовой устойчивости при ближайшем рассмотрении сводится к оценке платежеспособности. Финансовая устойчивость предприятия есть не что иное как надежно гарантированная платежеспособность, независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнеров.

Платежеспособность в международной практике означает достаточность ликвидных активов для погашения в любой момент всех своих краткосрочных обязательств перед кредиторами. Превышение ликвидных активов над обязательствами данного вида означает финансовую устойчивость [1].

Коэффициент финансовой устойчивости, на мой взгляд, необходимый показатель при рассмотрении перспективы развития предприятия или организации. При расчете этого коэффициента можно проанализировать финансовое состояние, а также оборачиваемость и ликвидность активов и платежеспособность предприятия или организации.

Для расчета коэффициента финансовой ликвидности необходимо рассмотреть методики анализа финансовой устойчивости, рассчитать абсолютные и относительные показатели.

1.2 Характеристика методик анализа финансовой устойчивости предприятия

В рыночных условиях, когда хозяйственная деятельность предприятия и его развитие осуществляется за счёт самофинансирования, а при недостаточности собственных финансовых ресурсов - за счёт заёмных средств, важной аналитической характеристикой является финансовая устойчивость предприятия.

Следует подчеркнуть то обстоятельство, что невозможно дать унифицированное описание аналитических процедур, которое годилось бы на все случаи жизни. Кроме того, аналитическая работа весьма импровизационна. В значительной степени ее содержание, последовательность и периодичность выполнения задаются самим аналитиком [6].

Большинство существующих в настоящее время методик анализа деятельности предприятия, его финансовой устойчивости повторяют и дополняют друг друга, они могут быть использованы комплексно или отдельно в зависимости от конкретных целей и задач анализа, информационной базы, имеющейся в распоряжении аналитика.

Анализ финансовой устойчивости можно произвести при помощи абсолютных и относительных показателей.

Абсолютные показатели выражаются в стоимостных, натуральных, трудовых показателях (рублях, тоннах, килограммах, днях, часах и т.п.); относительные – в процентах, коэффициентах, индексах [8].

В ходе производственного процесса на предприятии происходит постоянное пополнение запасов товарно-материальных ценностей. В этих

целях используются как собственные оборотные средства, так и заемные источники. Изучая излишек или недостаток средств для формирования запасов, устанавливаются абсолютные показатели финансовой устойчивости [5].

Традиционные методы оценки финансовой устойчивости состоят в расчете коэффициентов, которые определяются на основе структуры баланса каждого конкретного предприятия. Рассчитанные коэффициенты затем сопоставляются с их нормативными значениями, что и составляет заключительный акт оценки. Кроме того, делаются попытки оценивать уровень коэффициентов в баллах, а затем эти баллы суммировать, находя таким образом рейтинг данного предприятия при сравнении его с другими предприятиями [1].

Параметры для оценки финансовой устойчивости при помощи абсолютных и относительных показателей приведены на рис.1 [17].

Абсолютными показателями финансовой устойчивости являются показатели, характеризующие состояние запасов и обеспеченность их источниками формирования.



Рис. 1. Параметры оценки финансовой устойчивости

Для оценки состояния запасов и затрат используют данные группы статей "Запасы" II раздела актива баланса.

Для характеристики источников формирования запасов используют три основных показателя:

1. Наличие собственных оборотных средств (СОС) – разница между капиталом и резервами (III раздел пассива баланса) и внеоборотными активами (I раздел актива баланса). Этот показатель характеризует чистый оборотный капитал. Его увеличение по сравнению с предыдущим периодом свидетельствует о дальнейшем развитии деятельности предприятия. В формализованном виде наличие оборотных средств можно записать как

$$СОС = СИ - ВА, \quad (1)$$

где СИ – собственные источники (III раздел пассива баланса);

ВА – внеоборотные активы (I раздел актива баланса).

2. Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (СД), определяемое по формуле:

$$СД = СОС + ДП, \quad (2)$$

где ДП – долгосрочные пассивы (IV раздел пассива баланса).

3. Общая величина основных источников формирования запасов и затрат (ОИ):

$$ОИ = СД + КЗС, \quad (3)$$

где КЗС – краткосрочные заемные средства (стр. 610 V раздела пассива баланса).

Соответственно можно выделить и три показателя обеспеченности запасов и источниками их формирования:

1. Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств ($\Delta СОС$):

$$\Delta СОС = СОС - З, \quad (4)$$

где З – запасы (стр. 210 II раздела актива баланса; см. приложение).

2. Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников формирования запасов (ΔCD):

$$\Delta CD = CD - З. (5)$$

3. Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов (ΔOI):

$$\Delta OI = OI - З. (6)$$

Отмеченные выше показатели обеспеченности запасов источниками их формирования интегрируются в трехкомпонентный показатель S:

$$\{ S = \Delta COC; \Delta CD; \Delta OI \} (7)$$

характеризующий тип финансовой устойчивости:

$$1) S = \{ 1; 1; 1 \}, \text{ т.е. } \Delta COC \geq 0; \Delta CD \geq 0; \Delta OI \geq 0$$

абсолютная устойчивость при которой предприятие ни от кого не зависит (в современных условиях развития экономики России встречается редко);

$$2) S = \{ 0; 1; 1 \}, \text{ т.е. } \Delta COC < 0; \Delta CD \geq 0; \Delta OI \geq 0$$

нормальная устойчивость финансового состояния предприятия, гарантирующая его платёжеспособность, встречающаяся у большинства предприятий хорошо работающих;

$$3) S = \{ 0; 0; 1 \}, \text{ т.е. } \Delta COC < 0; \Delta CD < 0; \Delta OI \geq 0$$

неустойчивое финансовое состояние, сопряженное с нарушением платёжеспособности, при котором, тем не менее, сохраняется возможность восстановления равновесия за счёт пополнения источников собственных средств и увеличения собственных оборотных средств, а также за счет дополнительного привлечения долгосрочных кредитов и заемных средств;

$$4) S = \{ 0; 0; 0 \}, \text{ т.е. } \Delta COC < 0; \Delta CD < 0; \Delta OI < 0$$

кризисное финансовое состояние, при котором предприятие находится на грани банкротства, поскольку в данной ситуации денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и дебиторская задолженность предприятия не покрывают даже его кредиторской задолженности [2].

А.Д. Шеремет предлагает схему определения финансовой устойчивости [13].

Алгоритм идентификации типа финансовой ситуации, в которой находится предприятие, представлен на рис. 2.



Рис. 2. Схема алгоритма идентификации типа финансовой ситуации

Удобнее сводить все эти показатели в таблицу. Покажем на примере таблицы 1, где для удобства расчетов указаны соответствующие номера строк баланса предприятия, таблица представлена ниже.

В рыночных условиях, когда хозяйственная деятельность предприятия и его развитие осуществляется за счёт самофинансирования, а при недостаточности собственных финансовых ресурсов - за счёт заёмных средств, важной аналитической характеристикой является финансовая устойчивость предприятия.

Следует подчеркнуть то обстоятельство, что невозможно дать унифицированное описание аналитических процедур, которое годилось бы на все случаи жизни. Кроме того, аналитическая работа весьма

импровизационна. В значительной степени ее содержание, последовательность и периодичность выполнения задаются самим аналитиком [6].

Большинство существующих в настоящее время методик анализа деятельности предприятия, его финансовой устойчивости повторяют и дополняют друг друга, они могут быть использованы комплексно или раздельно в зависимости от конкретных целей и задач анализа, информационной базы, имеющейся в распоряжении аналитика.

Анализ финансовой устойчивости можно произвести при помощи абсолютных и относительных показателей.

Абсолютные показатели выражаются в стоимостных, натуральных, трудовых показателях (рублях, тоннах, килограммах, днях, часах и т.п.); относительные – в процентах, коэффициентах, индексах [8].

В ходе производственного процесса на предприятии происходит постоянное пополнение запасов товарно-материальных ценностей. В этих целях используются как собственные оборотные средства, так и заемные источники. Изучая излишек или недостаток средств для формирования запасов, устанавливаются абсолютные показатели финансовой устойчивости.

Абсолютными показателями финансовой устойчивости являются показатели, характеризующие состояние запасов и обеспеченность их источниками формирования, показатели представлены в таблице 1.

Таблица 1- Определение типа финансового состояния ПО «Можгинское»

Показатель	Расчетная формула	Строки баланса
1. Наличие собственных оборотных средств (СОС)	$СОС = СИ - ВА,$	с. 1300 – с. 1100
2. Общая величина запасов и затрат (СД)	$СД = СОС + ДП,$	с. 1300 – с. 1100+ с.1400
3. Общая величина источников (ОИ)	$ОИ = СД + КЗС$	с. 1300 – с. 1100+ с.1400+ с. 1510

4. Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств	$\Delta \text{COC} = \text{COC} - 3$	с. 1300 – с. 1100 – с. 1210
5. Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных заёмных источников	$\Delta \text{СД} = \text{СД} - 3$	с. 1300 – с. 1100 + с.1400 – с.1210
6. Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников	$\Delta \text{ОИ} = \text{ОИ} - 3$	с. 1300 – с. 1100 + с.1400 + с.1510 – с. 1210

Трёх показателям наличия источников формирования запасов и затрат соответствуют три показателя обеспеченности запасов и затрат источниками формирования. С помощью этих показателей определяется трёхкомпонентный показатель типа финансовой ситуации S.

Возможно выделение 4х типов финансовых ситуаций, описанных выше

В ПО «Можгинское» трёхкомпонентный показатель финансовой ситуации $S = \{1, 1, 1\}$ в течении рассматриваемых периодов.

Таким образом, финансовую устойчивость предприятия можно считать абсолютной. Но показатель наличия собственных оборотных средств (COC) – разница между капиталом и резервами и в необоротными активами снижается. Этот показатель характеризует чистый оборотный капитал. Его снижение по сравнению с предыдущим периодом свидетельствует о некотором торможении в развитии деятельности предприятия.

Относительные показатели финансовой устойчивости характеризуют степень зависимости предприятия от внешних инвесторов и кредиторов. Владельцы предприятий заинтересованы в оптимизации собственного капитала и в минимизации заемных средств в общем объеме финансовых источников.

Финансовая устойчивость характеризуется состоянием собственных и заемных средств и оценивается с помощью финансовых коэффициентов. Информационной базой для их расчета являются статьи актива и пассива бухгалтерского баланса [5].

Артеменко В.Г., Беллендир М.В. приводят следующие относительные показатели, которые разделяют на две группы.

Первая группа – показатели, определяющие состояние оборотных средств:

- Коэффициент обеспеченности собственными средствами;
- Коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными оборотными средствами;
- Коэффициент маневренности собственных средств.

Вторая группа - показатели, определяющие состояние основных средств (индекс постоянного актива, коэффициент износа, коэффициент реальной стоимости имущества).

Содержание и способы расчета относительных показателей финансовой устойчивости приведены ниже:

1. *Коэффициент обеспеченности собственными средствами*

$$K_{\text{осс}} = \frac{СИ-ВА}{ОА} \quad (8)$$

где: СИ- собственный оборотные средства

ОА- оборотные средства

Коэффициент обеспеченности собственными средствами характеризует степень обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, необходимую для финансовой устойчивости. Согласно Распоряжения Федерального управления по делам несостоятельности (банкротстве) от 12.08.1994 г. N 31-р, коэффициент должен быть более 0,1.

2. *Коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными средствами*

$$K_{\text{омз}} = \frac{СИ-ВА}{З} \quad (9)$$

где: З- запасы

Данный коэффициент показывает, в какой степени материальные запасы покрыты собственными средствами. Этот показатель должен быть близко к 1, критическое значение показателя – 0,5, оптимальное значение –

0,6-0,8. Если $K_{омз}=1$, то предприятие полностью финансируется за счет собственных источников.

3. Коэффициент маневренности собственного капитала

$$K_M = \frac{СИ - ВА}{СИ} \quad (10)$$

где: СИ- собственный капитал

ВА - необоротные актив

Коэффициент маневренности собственного капитала показывает какая часть собственных средств находится в мобильной форме с финансовой точки зрения, чем больше K_M , тем лучше финансовое состояние. Оптимальное значение 0,5-0,6.

4. Индекс постоянного актива

$$K_P = \frac{ВА}{СИ} \quad (11)$$

где: ВА- внеоборотный актив

СИ- собственные обороты

Индекс постоянного актива показывает долю основных средств и внеоборотных активов в источниках собственных средств. При отсутствии долгосрочного привлечения заемных средств $K_M + K_P = 1$.

5. Коэффициент износа

$$K_I = \frac{И}{ПС} \quad (12)$$

где: И – накопленная сумма износ

ПС - первоначальная стоимость основных средств

Данный коэффициент рассчитывается для того, чтобы определить в какой степени профинансированы за счет износа замена и обновление основных средств (увеличение коэффициента износа характеризует ухудшение состояния материально-технической базы предприятия).

6. Коэффициент реальной стоимости имущества

$$K_{рсн} = \frac{ОС+М+НЗП+МБ+П}{ВБ} = \frac{ОС+ПЗ+НЗП}{СИ} \quad (13)$$

где: ОС- основные средства

М - сырье и материалы;

ВБ - валюта баланса

Данный коэффициент показывает долю средств производства в стоимости имущества, уровень производственного потенциала предприятия (норма >0,5).

7. *Коэффициент автономии (коэффициент финансовой независимости или концентрации собственного капитала)*

$$K_a = \frac{СИ}{ВБ} = \frac{СК}{СИ} \quad (14)$$

где: СИ- собственный капитал

ВБ- валюта баланса

Коэффициент автономии характеризует долю собственного капитала в стоимости всего имущества. Рост K_a свидетельствует об увеличении финансовой независимости предприятия, снижении риска, повышает гарантии предприятия перед кредиторами. Чем больше у предприятия собственных средств, тем легче справиться с трудностями.

Если коэффициент равен:

0,5 – 0,6 – высокое значение коэффициента;

0,4 – 0,5 - среднее значение коэффициента;

менее 0,4 – низкое значение коэффициента.

8. *Удельный вес заемных средств в стоимости имущества*

$$K_{зс} = \frac{ДО+КО}{ВБ} = \frac{ЗК}{СИ} \quad (15)$$

где: ДО – долгосрочные обязательства,

КО – краткосрочные обязательства.

Показывает долю заемных средств в стоимости имущества. Этот показатель не должен превышать 40 % (0,4).

9. *Удельный вес дебиторской задолженности в стоимости имущества*

$$K_{дз} = \frac{ДЗ}{ВБ} = \frac{ДЗ}{СИ} \quad (16)$$

где: ДЗ - дебиторская задолженность

Этот показатель не должен превышать 40 % (0,4), так как при высоком уровне этого показателя организация лишается возможности свободно маневрировать своими средствами.

10. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств

$$K_{сзс} = \frac{ДО+КО}{СИ} = \frac{ЗК}{СИ} \quad (17)$$

Значение этого коэффициента должно быть не выше 1. Данный коэффициент позволяет определить степень зависимости предприятия от заемных средств. Он показывает каких средств больше у предприятия (собственных или заемных). Чем больше значение коэффициента 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств.

Если $K_{зс} > 0,4$, а $K_{сзс} > 1$, то такие соотношения представляют высокую степень риска для кредиторов.

Если $K_{зс} > 0,4$, а $K_{сзс} < 1$, то сумма задолженности пока не представляет серьезной опасности как для самой организации, так и для кредиторов [2].

Для оценки финансовой устойчивости применяется несколько коэффициентов. Среди них М.С. Абрютин и А.В. Грачев выделяют следующие:

Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными источниками (отношение разности между величиной собственного капитала и резервов и итогом в оборотных активов к сумме всех оборотных активов);

Коэффициент автономии предприятия (отношение капитала и резервов к общей величине пассивов);

Коэффициент финансовой устойчивости (отношение суммы капитала, резервов и долгосрочных пассивов к активам, уменьшенным на величину непокрытых убытков);

Коэффициент реальной стоимости имущества (отношение суммы основных средств, производственных запасов и незавершенного производства ко всей величине активов);

Коэффициент маневренности собственных средств (отношение собственных оборотных средств к сумме капитала и резервов);

Коэффициент финансовой независимости (отношение собственных оборотных средств к сумме запасов с добавлением незначительного налога на добавленную стоимость по приобретенным материальным ценностям) [1].

У различных авторов встречаются разные нормативы коэффициентов для оценки финансовой устойчивости. Например, норматив Артеменко В.Г. представленного выше коэффициента автономии не менее 0,4, а Балобанов И.Т. принимает минимальное значение данного коэффициента на уровне 0,6.

Некоторые авторы включают в комплекс коэффициентов финансовой устойчивости, кроме перечисленных выше, еще и «коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств», исчисляемый как отношение долгосрочных кредитов и займов ко всей сумме задолженности предприятия.

Другие авторы рассматривают также коэффициент капитализации, исчисляемый как отношение суммы всех заемных средств, указанных в балансе, к величине капитала и резервов, т.е. собственных средств [2].

Ковалев В.В. выделяет показатель - «уровень финансового левериджа», который считает одной из основных характеристик финансовой устойчивости предприятия. Известны различные алгоритмы его расчета; наиболее широко применяется следующий:

$$\text{Уровень финансового левериджа} = \frac{\text{Долг. ЗС}}{\text{СК}} \quad (18)$$

Экономическая интерпретация показателя очевидна: сколько рублей заемного капитала приходится на один рубль собственных средств. Чем выше значение уровня финансового левериджа, тем выше риск,

ассоциируемый с данной компанией, и ниже ее резервный заемный потенциал.

В приведенной формуле использованы балансовые оценки. Однако, возможен и другой подход, суть которого заключается в следующем.

Собственный капитал имеет несколько трактовок; одна из них – стоимостная рыночная оценка чистых активов. Если рыночная стоимость активов выше учетной, то величина собственного капитала, исчисленного по рыночным оценкам, будет больше, что приведет к снижению уровня финансового левериджа. Иными словами, в случае существенного расхождения рыночной и учетной оценок более достоверную картину дает рыночный уровень финансового левериджа, исчисляемый по формуле [6]:

$$\text{Уровень} \\ \text{финансового} \\ \text{левериджа} \\ \text{рыночный} = \frac{\text{Долг. ЗС}}{\text{СК}} \quad (19)$$

Савицкая Г.В. отмечает, что важными показателями, характеризующими финансовую устойчивость предприятия, являются:

Коэффициент автономии (независимости) или удельный вес собственного капитала в его общей сумме;

Коэффициент финансовой зависимости (доля заемного капитала в общей валюте баланса);

Плечо финансового рычага или коэффициент финансового риска (отношение заемного капитала к собственному).

Чем выше уровень первого показателя и ниже второго и третьего, тем устойчивее финансовое состояние предприятия.

В разных отраслях сложились своего рода нормативы соотношения заемных и собственных средств. В отраслях, где низкий коэффициент оборачиваемости капитала, плечо финансового рычага не должно превышать 0,5. в других отраслях, где оборачиваемость капитала высокая и доля основного капитала низкая, коэффициент может быть выше 1.

Чтобы определить нормативную долю величины заемного капитала, необходимо удельный вес основного капитала в общей сумме активов умножить на 0,25, а удельный вес текущих активов – на 0,5. Разделив полученный результат на долю собственного капитала (разность между единицей и долей заемного капитала), получим нормативное значение коэффициента финансового рычага.

Для оценки структуры формирования капитала предприятия рассчитывают также коэффициент самофинансирования – отношение суммы самофинансируемого дохода (реинвестированная прибыль + амортизация) к общей сумме внутренних и внешних источников финансовых доходов (рис.3).

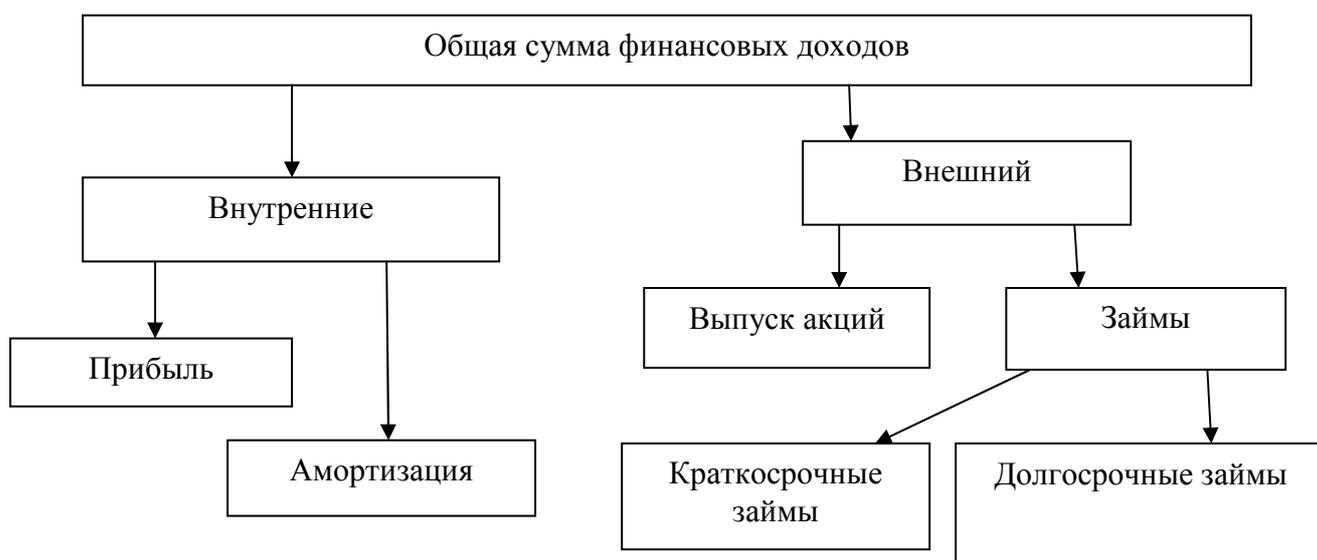


Рис. 3. Источники финансовых доходов предприятия

Данный коэффициент можно рассчитать также отношением самофинансируемого дохода к добавленной стоимости. Он показывает степень самофинансирования деятельности предприятия по отношению к созданному богатству. Можно определить также, сколько самофинансируемого дохода приходится на одного работника предприятия. Такие показатели в западных странах рассматриваются как одни из лучших критериев определения ликвидности и финансовой независимости компании [10].

А.Д. Шеремет в книге «Методика финансового анализа» приводит схему анализа показателей финансовой устойчивости предприятия, показанную на рис. 4 [13]:

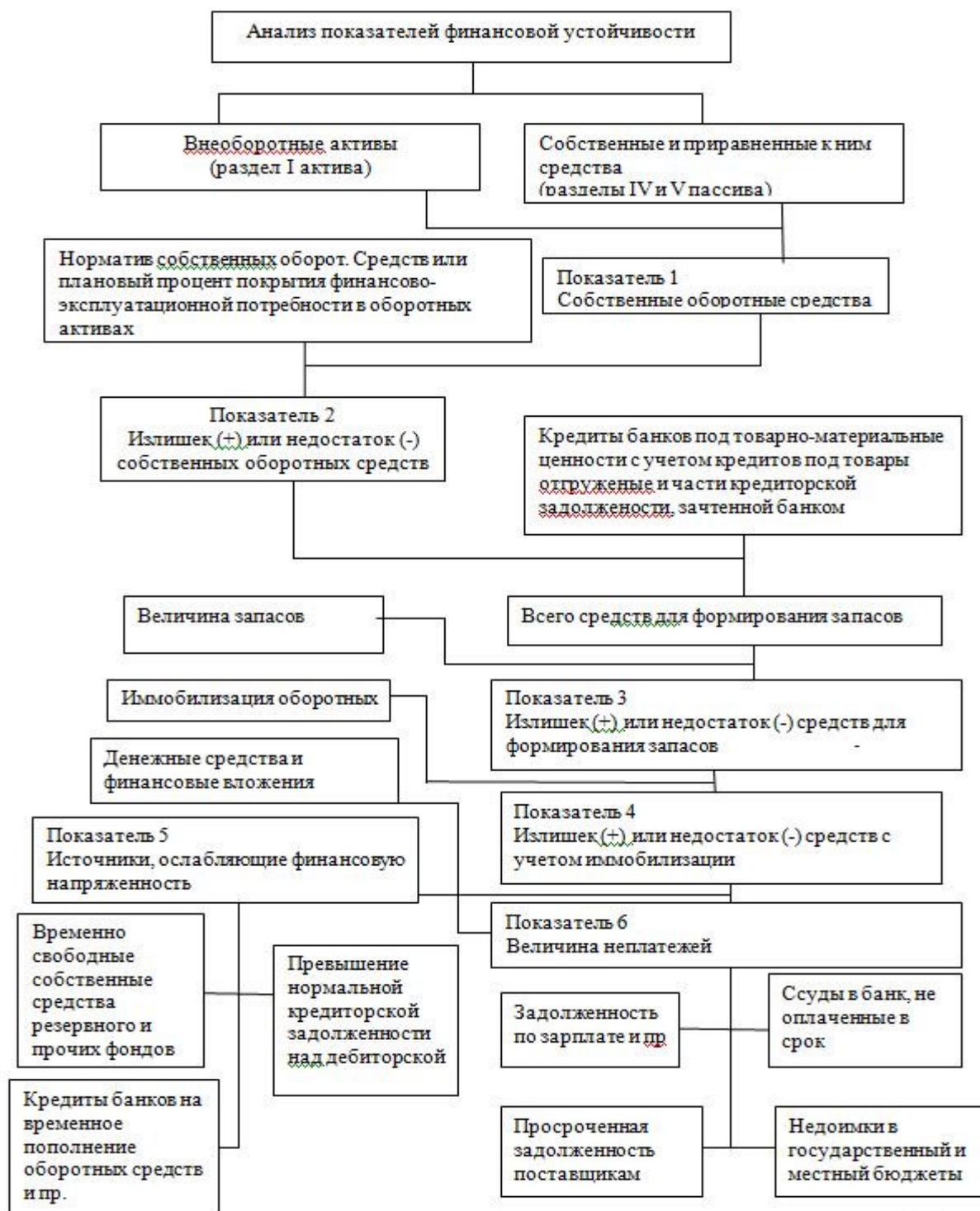


Рис. 4 Анализ показателей финансовой устойчивости

Необходимо отметить, что с точки зрения информационного обеспечения все расчеты ориентированы главным образом на данные

бухгалтерского баланса. Подобный подход представляется несколько упрощенным, а данные, полученные на его основе, не вполне корректными, поскольку информация бухгалтерского баланса дает весьма приблизительную характеристику финансового состояния предприятия.

Это связано с тем, что бухгалтерская отчетность, в том числе баланс, составляется с определенной периодичностью и является "фотографией" состояния на определенную дату. Следовательно, рассчитанные на его основе показатели также приблизительно характеризуют финансовое состояние предприятия. Кроме того, "информация" баланса представляет не "качество" имущества предприятия, а лишь его стоимостную оценку. Все вышеперечисленное может существенно затруднить управление эффективностью производства и даже направить его в неправильное русло.

В настоящее время предлагается множество и других методик, основанных, как правило, на применении аналогичного зарубежного опыта оценки финансового состояния предприятий. При этом некоторые авторы предлагаемых методик, пытаются напрямую перенести его в условия России.

Далеко не всегда это правомерно. Например, во многих случаях неверно в качестве нормативной базы финансовых коэффициентов принимать критические значения, используемые на Западе.

Для достижения сопоставимости финансовых показателей Запада и России авторами одной из методик предлагается ранжированный подход к выбору их критических значений с учетом реальных условий нашей экономики. Авторы такого подхода, однако, не указывают сам способ ранжирования, а излагают лишь общие положения.

Анализ методов оценки уровня платежеспособности предприятий, применяемых в Европе и США, и сравнение этих методик с отечественными, показывает, что основные методические положения обоих подходов в основном совпадают. Различия и особенности проявляются в следующем.

Во-первых, в России в ходе анализа баланса основной акцент делается на расчет коэффициентов платежеспособности. Явно недостаточное

внимание уделяется анализу структуры и особенно динамики имущества предприятий и его реальной стоимости. Это вызвано тем, что до настоящего времени современным банковским законодательством предусматривается возможность предоставления кредита без его обеспечения имуществом. Однако в последнее время получает развитие система залоговых банков, и коммерческие банки в условиях жесткой конкуренции, наконец-то, начинают понимать, что им более выгодно и надежно выдавать кредиты под залог имущества.

Кроме того, в России уже имеется очень широкая сеть специализированных чековых инвестиционных фондов, создаются и другие финансовые институты, работающие с чеками, акциями и другими ценными бумагами.

В этих условиях речь идет о реальной ценности ценных бумаг, то есть об их реальной обеспеченности имуществом. Поэтому анализ имущества организации, совершенствование методики его проведения, объективная оценка имущества выходят на первый план.

Во-вторых, за рубежом большое значение уделяется учету воздействия информации на финансовое положение организации. В нашей стране этот вопрос недостаточно разработан в теоретическом и практическом планах.

В-третьих, для России огромное значение имеет компьютеризация расчетов по анализу финансового состояния, в отличие от стран Европы и США, в которых этот процесс достиг высокого уровня [6].

На практике применяют разные методики анализа финансовой устойчивости. По методике оценки финансовой устойчивости И.Т. Балобанова характеристика финансовой устойчивости включает в себя анализ:

- состава и размещения активов хозяйствующего субъекта;
- динамики и структуры источников финансовых ресурсов;
- наличия собственных оборотных средств;

- кредиторской задолженности;
- наличия и структуры оборотных средств;
- дебиторской задолженности;
- платежеспособности [3].

2. Общая экономико-организационная характеристика потребительского общества «Можгинское»

2.1 История создания ПО «Можгинское».

Техническая инвентаризация, как одна из сфер профессиональной деятельности, имеет уникальные исторические, интернациональные и национальные традиции. Переписи недвижимости для целей учета, налогообложения, наследования и других общественных потребностей известны с древнейших времен, а пятилетний цикл проведения инвентаризаций введен в практику начиная с 435 года нашей эры в Римской империи и Греции.

В России инвентаризация проводилась даже в период татаро-монгольского нашествия. В целях сбора дани ханские чиновники, как сообщает летописец.

21 мая 1927 года Экономическое совещание, как главный орган хозяйственного управления при Совете труда и обороны РСФСР, приняло постановление «Об инвентаризации имущества местных Советов», которое предопределило создание в системе коммунальных органов РСФСР специальных бюро технической инвентаризации (БТИ).

В 2017 году отрасли технической инвентаризации исполняется 90 лет. За почти вековую историю работы службы БТИ многие объекты недвижимости неоднократно проходили техническую инвентаризацию, претерпевали изменения и обновление технической документации. Документы БТИ это история создания и развития наших сел и городов, крупных и малых предприятий, хронология возникновения прав и обязательств.

В Можге службы технической инвентаризации были созданы еще в далеком 1929 году. Тогда они входили в состав Горкомзема, впоследствии жилищно-коммунального хозяйства.

Конечно, организационные преобразования соответствовали трансформации целей, которые государство ставило перед организациями подобного типа. Сейчас ДГУП представляет собой самостоятельный хозяйствующий субъект, функционирующий на основе самоокупаемости. География деятельности предприятия охватывает четыре района Удмуртии: Можгинский, Граховский, Кизнерский и Алнашский, а также территория города Можги.

2.2 Виды оказываемых услуг и роль предприятия в отрасли

Полноценные рыночные отношения не могут развиваться без введения в гражданский оборот все новых объектов. Легитимность права собственности на недвижимость играет при этом решающую роль. Эти процессы неизбежно должны регулироваться государством. А в качестве главного инструмента при этом выступают службы технической инвентаризации. ПО «Можгинское» на протяжении многих лет занимается этими сложными проблемами.

Главной задачей Потребительского Общества «Можгинское» является учет недвижимого имущества на стадии эксплуатации.

Наряду с важным значением ПО «Можгинское» в сфере государственного учета и оценки национального богатства, в сфере налогообложения, взимания госпошлин за совершение сделок и в иных сферах, следует признать и по достоинству оценить роль ПО «Можгинское» в работе строительного комплекса, как единственного органа, концентрирующего значительную часть документов и сведений, необходимых для успешного осуществления строительства. Основной задачей государственного учета жилищного фонда в Российской Федерации является получение информации о местоположении, количественном и качественном составе, техническом состоянии, уровне благоустройства, стоимости объектов фонда и изменении этих показателей.

Государственному учету подлежат независимо от формы собственности жилые дома, специализированные дома (общежития, гостиницы, приюты, дома маневренного фонда, дома-интернаты для инвалидов, ветеранов и т.п.), квартиры, служебные помещения , иные жилые помещения в других строениях. Включение жилых строений и жилых помещений в жилищный фонд и исключение из жилищного фонда производится в соответствии с жилищным законодательством РФ.

Государственный учет жилищного фонда в Российской Федерации включает в себя технический (оперативный) учет, официальный статистический учет и бухгалтерский учет.

Основу государственного учета составляет технический учет, осуществляемый независимо от принадлежности жилищного фонда по единой для Российской Федерации системе учета путем проведения технической инвентаризации и регистрации документов об обязанностях правообладателей. Технический учет возлагается на специализированные государственные и муниципальные организации технической инвентаризации, одним из которых и является ПО «Можгинское».

Официальный статистический учет жилищного фонда осуществляется Государственным комитетом РФ по статистике и его территориальными органами на основе обобщения форм федерального государственного статистического наблюдения за жилищным фондом, представленных ПО «Можгинское».

Показатели технического учета жилищного фонда должны соответствовать показателям официального статистического учета.

ПО осуществляет технический учет жилищного фонда в городских и сельских поселениях независимо от его принадлежности, заполняют и представляют формы государственного статистического наблюдения за жилищным фондом в территориальные органы государственной статистики. Главная задача организации – выполнение технической инвентаризации и паспортизации с целью регистрации права собственности объектов

недвижимости. С принятием нового Земельного Кодекса остро стоит проблема легализации права собственности на земельные участки.

Кроме оказания услуг по основному виду деятельности, предприятие оказывает и дополнительные виды услуг. Такова логика рынка.

Например, в качестве дополнительной услуги отдел по недвижимости занимается риэлтерской деятельностью, т.е. подбором для своих клиентов вариантов покупки и обмена жилья. Все прекрасно знают какой опасности со стороны недобросовестных посредников подвергаются покупатели (а иногда и продавцы), заключающие подобные сделки. Авторитет и возможности государственного предприятия гарантирует гражданам чистоту заключаемой сделки. Наши работники проведут самую тщательную проверку объекта, позаботятся о том, чтобы интересы несовершеннолетних не были ущемлены, выявят все случаи незаконной перепланировки или самовольной застройки.

Осваивая новые виды услуг, ПО «Можгинское» получает средства необходимые для осуществления обязательных для предприятия видов деятельности, которые не финансируются из других источников. Это, в первую очередь, содержание государственных архивов, которое обходится недешево, поскольку требует установки соответствующего оборудования, например, специальные негорючие влагостойкие шкафы. Мы их закупаем и содержим за свой счет, выполняя все требования по сохранности и содержанию документов. Наш архивный отдел также оказывает услуги населению. Архивы ПО также предоставляет информацию в ответ на запросы государственных органов: милиции, прокуратуры, суда.

Учетно-техническая, оценочная и правоустанавливающая документация жилищного фонда, включая технические паспорта, регистрационные книги, копии зарегистрированных документов, сформированные в инвентарные дела и иные инвентаризационные документы, хранятся в архиве ПО «Можгинское», а также в объединенном архиве Госстроя РФ. Архивы предприятия относятся к государственному архивному фонду РФ и являются федеральной собственностью, находящейся

в пользовании субъектов РФ (Положение о государственном учете жилищного фонда в РФ, утверждено Постановлением Правительства РФ от 13.10.97 г. № 1301).

Результаты работы ПО «Можгинское» являются основой для формирования базы налогообложения физических лиц. Если учесть, что налог на имущество физических лиц и земельный налог поступают в местные бюджеты, то самыми заинтересованными в успехе нашей деятельности лицами являются органы местного самоуправления.

Согласно Устава предприятия, основными задачами деятельности предприятия являются:

- реализация проводимой федеральной и республиканской политики в области государственного учета и технической инвентаризации объектов недвижимости на территории УР;
- обеспечение полной объективной информацией органов государственной власти, на которые возложен контроль за осуществлением градостроительной деятельности;
- формирование в целях совершенствования планирования развития территорий и поселений обобщенной информационной базы об объектах градостроительной деятельности и их территориальном распределении;
- обеспечение полноты и достоверности сведений о налоговой базе;
- информационное обеспечение функционирования системы государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним;
- сбор и предоставление сведений об объектах градостроительной деятельности для проведения государственного статистического учета;
- обеспечение систематизации и обновления сведений об объектах недвижимости;

- ведение технического учета жилищного фонда, кадастрового и статистического учета;
- ведение Единого государственного реестра объектов градостроительной деятельности;
- ведение соответствующей учетно-технической, оценочной правоустанавливающей документации и ее архивное хранение.

Для достижения перечисленных целей и задач, предприятие осуществляет следующие виды деятельности:

- техническая инвентаризация объектов градостроительной деятельности;
- государственный технический учет объектов градостроительной деятельности;
- сбор, обработка, хранение и предоставление информации, составленной на основе инвентаризационно-технической документации;
- техническая регистрация объектов градостроительной деятельности, изменений в их составе и документов об обязанностях правообладателя по содержанию этих объектов, их обременений (ограничений) в пределах, установленных законодательством;
- предоставление сведений об объектах градостроительной деятельности и их принадлежности правообладателям, правоохранительным, судебным, налоговым и другим, предусмотренным законодательством, органам; органам государственной власти и местного самоуправления;
- оказание услуг по осуществлению сделок с объектами недвижимости и правами на них;
- оценка и переоценка строений и помещений, в том числе для целей налогообложения;
- методологическая деятельность по вопросам организации государственного технического учета и технической инвентаризации;

– Право предприятия осуществлять деятельность, на которую требуется специальное разрешение – лицензия, возникает у предприятия с момента ее получения или в указанный в ней срок и прекращается по истечении срока ее действия.

2.3 Структура управления

Структура управления - это состав и соподчиненность взаимосвязанных звеньев управления. Под структурой управления понимается совокупность взаимосвязанных звеньев органов управления (отделов, служб, должностей), обеспечивающих эффективную реализацию функций управления.

В теории управления различают несколько видов организационных структур управления: линейная, функциональная, линейно-функциональная (наиболее распространенная), матричная. На предприятии ПО «Можгинское» действует линейно-функциональная структура управления, основанная на соблюдении единоначалия, линейного построения структурных подразделений и распределении функций управления между ними. Данная структура управления реализует принцип демократического централизма, при котором подготовка и обсуждение решения производятся коллегиально, а принятие решения и ответственность - только первым руководителем единоначально.

Принципы построения структуры управления:

1. Гибкость. Характеризует способность быстрой перестройки в соответствии с изменениями, происходящими в персонале и на производстве.
2. Централизация. Заключается в разумной централизации функций работников в отделах и службах предприятия с передачей в нижнее звено функции оперативного управления.

3. Специализация. Обеспечивается закреплением за каждым подразделением определенных функций управления.
4. Разграничение полномочий. Линейное руководство обеспечивает принятие решений по выпуску продукции, а функциональное руководство – подготовку и реализацию решений.
5. Экономичность. Характеризует достижение минимально необходимых затрат на содержание структуры управления.

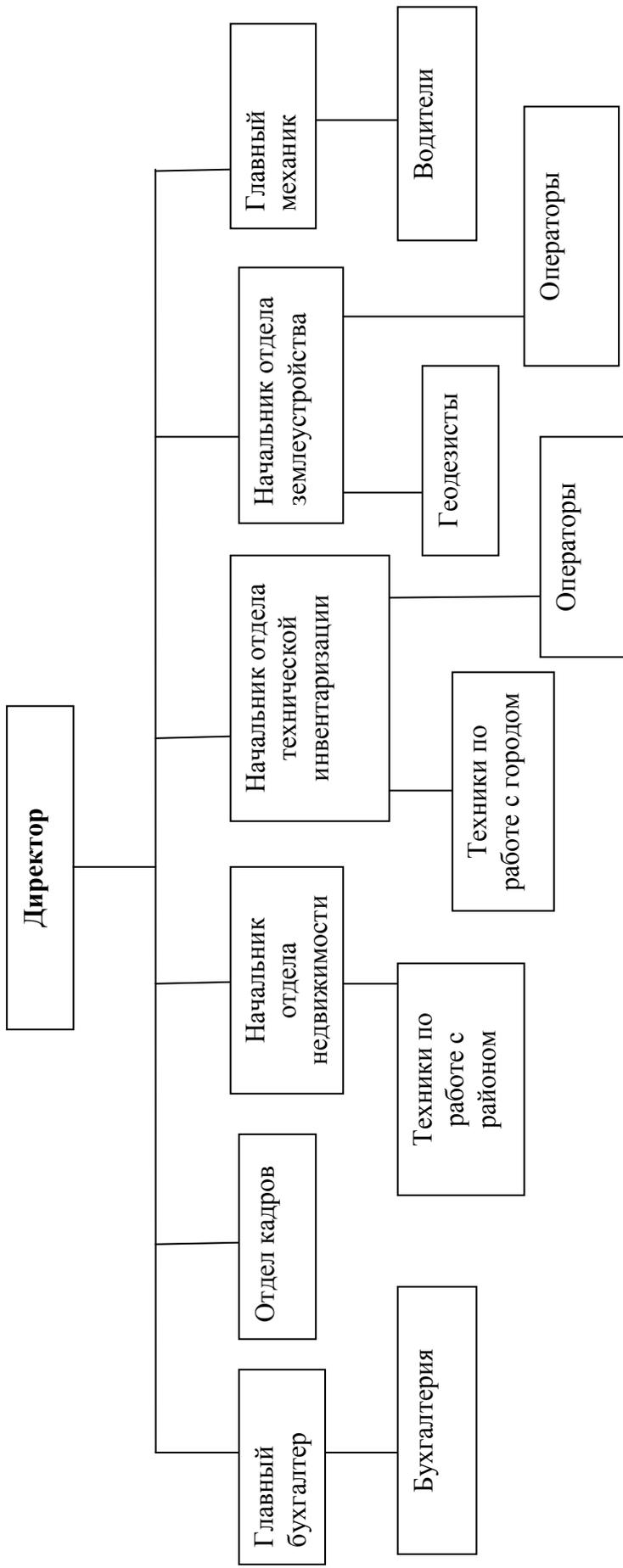
Задачей структуры управления является организация такого производства и услуг, которое в наибольшей степени отвечало бы требованиям потребителя, состоянию рынка, и при этом было бы в максимальной степени эффективным.

Управление предприятием в соответствии с Уставом ПО «Можгинское», зарегистрированным Постановлением главы администрации г. Можги от 22 января 2002 г. за № 38, осуществляет директор, назначаемый на эту должность Учредителем по согласованию с Министерством строительства, архитектуры и жилищной политики Удмуртской Республики. Учредителем предприятия является государственное унитарное предприятие «Удмуртский республиканский центр технической инвентаризации и учета недвижимого имущества».

Текущее руководство деятельностью предприятия, как уже сказано выше, осуществляет директор. Директор возглавляет всю работу предприятия, несет ответственность (персональную) за состояние и деятельность предприятия, за показатели его работы:

- организует всю работу предприятия;
- несет полную ответственность за его состояние и состояние трудового коллектива;
- представляет предприятие во всех учреждениях и организациях;
- распоряжается имуществом предприятия;
- заключает договора;

- издает приказы по предприятию в соответствии с трудовым законодательством, принимает и увольняет работников;
- применяет меры поощрения и налагает взыскания на работников предприятия.



В подчинении директора находятся начальники отделов, отвечающие за специфические стороны управления предприятием.

Для осуществления вспомогательных, обеспечивающих функций есть отдел кадров и главный бухгалтер, оперативно решающие вопросы.

Главный бухгалтер - обеспечивает контроль над правильностью и целесообразностью финансовых операций. Бухгалтерия - организация и ведение бухгалтерского учета, который призван отражать всю хозяйственную деятельность объединения, а также составление баланса и его анализ:

- осуществляет учет средств предприятия и хозяйственных операций с материальными и денежными ресурсами;
- устанавливает результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- составляет годовые, квартальные, и месячные планы по труду и заработной плате и осуществляет контроль за их выполнением;
- разрабатывает мероприятия по повышению производительности труда, внедрению прогрессивных систем заработной платы;
- разрабатывает технически обоснованные нормы выработки и проводит анализ их выполнения;
- организует и участвует в разработке вопросов научной организации труда.

Отдел кадров - принимает, перемещает и увольняет работников.

Главный механик - обеспечение транспортными перевозками техники и оборудования, материалов; обеспечение бесперебойной работой оборудования, содержание его в рабочем состоянии, своевременный ремонт.

Начальники отделов и подразделений самостоятельно определяют пути и методы достижения целей, поставленных руководством.

Предприятие по своей структуре состоит из следующих отделов:

- отдел технической инвентаризации;
- архив;

- отдел землеустройства
- отдел недвижимости.

2.4. Персонал и оплата труда

Администрация предприятия ведет активную кадровую политику, в которой придает значение обучению специалистов. Растет число работников с высшим и средним специальным образованием, изменяется структура кадров за счет профессионального и общеобразовательного уровня. На предприятии рабочие кадры проходят систематическую переподготовку с отрывом и без отрыва от производства, в разных формах повышают свою квалификацию, вследствие этого снижается текучесть кадров, растет производительность труда.

Социальная политика предприятия направлена на улучшение материального положения, психологического, физического состояния каждого работника коллектива, создание возможности повышения квалификации, установление соответствия качественных характеристик персонала требованиям рабочего места и должности, а так же повышению общего культурного развития работника. Основным направлением социальной политики является организация заработной платы, которая зависит от конечных результатов работы предприятия в целом.

Различают основную и дополнительную оплату труда.

К основной относится оплата, начисляемая работникам за отработанное время, количество и качество выполненных работ: оплата по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, премии сдельщикам и повременщикам, доплаты в связи с отклонениями от нормальных условий работы, за работу в ночное время, за сверхурочные работы, за бригадирство, оплата простоев не по вине рабочих и т.п.

К дополнительной заработной платой относятся выплаты за непроработанное время, предусмотренные законодательством по труду:

оплата очередных отпусков, перерывов в работе кормящих матерей, льготных часов подростков, за время выполнения государственных и общественных обязанностей, выходного пособия при увольнении и другие.

В целях социальной защищенности работников предприятия, повышения эффективности производства, усовершенствования системы организации оплаты труда введено Положение «Об организации заработной платы работников ПО «Можгинское». Положение определяет вид и систему оплаты труда работников предприятия, размеры сдельных расценок, должностных окладов, надбавок, доплат и выплат материального поощрения.

В ПО «Можгинское» применяется тарифная система организации заработной платы, основными элементами которой являются должностные оклады и сдельные расценки, установленные в соответствии с должностью и квалификацией работников и отражаемые в штатном расписании предприятия.

Руководителям, специалистам и рабочим, которым установлены должностные оклады, оплата производится согласно штатному расписанию и количества отработанного времени.

Оплата труда директора определена условиями контракта с Учредителем.

Работникам предприятия, которым определены сдельные расценки, оплата производится по сдельно-премиальной системе. При сдельно-премиальной системе оплаты труда, заработок за выполненную работу в пределах установленных норм начисляется на основе сдельных расценок, а за перевыполнение установленного объема работ, начисляется премия. Размер премии утверждается Приказом директора предприятия, по согласованию с начальниками отделов, в процентном соотношении к заработной плате, начисленной по сдельным расценкам. Для техников 1 категории размер премии – до 60 %, для техников 2 категории – до 100%. При невыполнении установленного объема работ за месяц по уважительным причинам (больничный, отпуск и т.п.), норма пересчитывается исходя из фактически

отработанного времени. Начальники отделов по окончании месяца (не позднее 10-го числа следующего месяца) представляют справку о выполнении объемов работ и свои предложения по премированию.

Источником средств на оплату труда работающих является фонд заработной платы, который формируется из нескольких частей:

1. Основная заработная плата - обеспечивает минимальную оплату труда при условии отработки необходимого количества рабочего времени, включает в себя:

а) тариф (оклад) для повременщиков - гарантированная часть заработной платы, зависит от уровня минимальной заработной платы на предприятии и квалификации работника, устанавливается администрацией предприятия согласно действующей тарифной сетке и штатному расписанию, определяется путем умножения часовой тарифной ставки на фактически отработанное время.

б) сдельный заработок - отделам предприятия устанавливаются ежемесячные задания на выполнение услуг в стоимостном выражении. Выполненные услуги оплачиваются по утвержденным сдельным расценкам путем умножения фактически выполненного объема работ на сдельную расценку по видам работ.

2. Дополнительная заработная плата включает в себя надбавки и доплаты:

а) надбавка за профессиональное мастерство и высокие достижения в труде;

б) надбавка за выполнение особо важных работ на срок их проведения;

Надбавки устанавливаются в зависимости от профессионального мастерства на определенный срок Приказом директора предприятия. Размер надбавки устанавливается как в процентном отношении к должностному окладу, так и в абсолютной величине.

в) доплаты за совмещение должностей, расширение зоны обслуживания, увеличение объема выполняемых работ производятся работникам, выполняющим наряду со своей основной работой дополнительную работу по другой должности или замещающим временно отсутствующего работника без освобождения от своей основной работы.

Размер доплат за совмещение устанавливается из фактически выполняемого объема работ в пределах 30-50% оклада совмещаемого работника.

г) временное совместительство.

При временном замещении выплачивается разница в окладах.

3. Вознаграждение за конечный результат включает в себя:

а) материальное поощрение производится за выполнение плана по реализации услуг. Материальное поощрение осуществляется ежемесячно и является величиной переменной, зависящей от выполненного объема работ и дохода в целом всего предприятия. Основанием для начисления материального поощрения являются данные бухгалтерской отчетности за текущий месяц.

Процент премии начисляется на должностной оклад работников предприятия с учетом доплат и надбавок, установленных на предприятии, Приказом директора за фактически отработанное время в расчетном периоде. Работники предприятия, работающие по сдельно-премиальной системе оплаты труда, данному премированию не подлежат, т.к. их премия не зависит от выполнения плана доходов предприятия.

б) материальное поощрение за выполнение плана прибыли от реализации услуг производится ежеквартально по результатам прошедшего квартала. Данное поощрение является величиной переменной и зависит от выполнения плана прибыли по данным бухгалтерского учета за прошедший квартал.

При выполнении плана прибыли предприятия:

– от 100% и выше

- размер премии - до 50%

Процент премии начисляется на должностной оклад (или заработную плату, начисленную по сдельным расценкам) работников предприятия без учета доплат и надбавок за фактически отработанное время в отчетном периоде.

Перечень повышающих и понижающих показателей при премировании включает:

1. Повышающие показатели, размер премии за которые может быть увеличен до 50% от основного размера премии:

- активная творческая деятельность, проявление инициативы на работе;
- увеличенный объем работ;
- активное участие в рационализации, внедрении новой техники.

2. Понижающие показатели, размера премии за которые может быть снижен от 20% до 100% от основного размера:

- нарушение ППБ, ПТБ;
- невыполнение должностной инструкции;
- наличие обоснованных претензий к работе;
- несвоевременное и некачественное составление отчетности;
- нарушение трудовой и производственной дисциплины;
- наличие ДТП (для водителей);
- другие производственные упущения.

В целом структура оплаты труда работника предприятия имеет следующий вид:



2.5. Основные показатели работы предприятия

Каждое экономическое явление, каждый процесс чаще всего определяется не одним, обособленным, а целым комплексом взаимосвязанных показателей, на предприятии их называют технико-экономическими. Так как в анализе используется большое количество разнокачественных показателей, необходима их группировка и систематизация.

По своему содержанию показатели делятся на количественные и качественные. К количественным относятся: объем выпуска продукции в натуральном и стоимостном выражении, выручка, стоимость основных фондов и др. Качественные показатели показывают существенные особенности и свойства изучаемых объектов: производительность труда, себестоимость, рентабельность и др. Изменение количественных показателей обязательно приводит к изменению качественных, и наоборот. Данные проведенного анализа экономических показателей развития предприятия ПО «Можгинское» за 2014 и 2015 года сведем в таблицу 2.

Таблица 2 - Динамика основных показателей ПО «Можгинское» за 2014-2015 г.

Показатель	2014 год	2015 год	2015г. в % к 2014г.
1. Выручка от оказания услуг без НДС и акцизов, тыс. руб.	4697	5027	107,0
2. Стоимость основных фондов - всего, тыс. руб.	509	755	148,3
3. Себестоимость ТП, тыс. руб.	2866	3567	124,5
4. Затраты на 1 руб. ТП, руб	0,61	0,71	116,4
5. Фонд оплаты труда, тыс.руб	998	1194	119,6
6. Среднесписочная численность работающих, чел.	39	44	112,8
7. Средняя месячная ЗП одного работающего, тыс.руб.	2,1	2,3	109,5

8. Валовая прибыль, тыс. руб.	1831	1460	79,7
9. Чистая прибыль, тыс.руб.	1254	858	68,4
10. Рентабельность продаж, %	63,9	40,9	64,0

За 2015 год наблюдается рост выручки от реализации продукции к уровню 2014 года на 330 тыс. руб. (на 7,0 %). Затраты на рубль товарной продукции возросли на 16,4 %. Существенно увеличилась стоимость основных фондов предприятия – на 246 тыс. руб. (на 48,3 %). Балансовая прибыль уменьшилась на 371 тыс. руб. (на 20,3 %), а чистая прибыль – на 396 тыс. руб. (на 31,6 %) . Себестоимость выполняемых услуг увеличивается на 24,5 %, это вызвано увеличением средней заработной платы на 9,5 %; с увеличением величины транспортных расходов в связи с повышением цен на топливо. Численность работающих на предприятии увеличивается на 12,8. Общая рентабельность снижается на 36 % по отношению к 2014 году (с 63,9% до 40,9%), что свидетельствует о снижении эффективности работы предприятия.

3. Анализ финансовой устойчивости ПО «Можгинское»

3.1 Анализ состава и размещения активов предприятия

Анализ состава и размещения активов хозяйствующего субъекта проводится по следующей форме:

Таблица 3-Анализ состава и размещения активов ПО «Можгинское» за 2014-2015г.

Активы	2014 год		2015 год		Изменение	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
1. Нематериальные активы (остаточная стоимость)	-	-	-	-	-	-
2. Основные средства (остаточная стоимость)	509	23,2	755	49,5	+246	26,3
3. Капитальные вложения	9	0,4	11	0,7	+2	0,3
4. Долгосрочные финансовые вложения	-	-	-	-	-	-
5. Расчеты с учредителями	-	-	-	-	-	-
6. Краткосрочные финансовые вложения	-	-	-	-	-	-
7. Прочие внеоборотные активы	-	-	-	-	-	-
8. Оборотные средства	1678	76,4	760	49,8	-918	-26,6
9. Убыток	-	-	-	-	-	-
Итого	2196	100	1526	100	-670	-

Из данных таблицы видно, что активы предприятия уменьшились на 670 тыс.руб. – с 2196 тыс.руб. до 1526 тыс.руб., или на 43,9 % по сравнению с показателями 2014 года.

Средства в активах в 2015 году были размещены следующим образом: основные средства – 755 тыс.руб. или 49,5 % (увеличились на 26,3 %),

капитальные вложения – 11 тыс. руб. или 0,7 % (увеличились на 0,3 %), оборотные средства – 760 тыс.руб. или 49,8 % (уменьшились на 26,6 %).

Важным показателем оценки финансовой устойчивости является темп прироста реальных активов. Реальные активы – это существующее собственное имущество и финансовые вложения по их действительной стоимости. К реальным активам не относятся нематериальные активы, износ основных фондов и материалов, использование прибыли, заемные средства. Темп прироста реальных активов характеризует интенсивность наращивания имущества и определяется по формуле:

$$A = (C_1 + Z_1 + D_1 / C_0 + Z_0 + D_0 - 1) * 100 \quad (20)$$

где :

A – темп прироста реальных активов, %;

C – основные средства и вложения без учета: износа, торговой наценки по нереализованным товарам, нематериальных активов, использованной прибыли;

Z – запасы и затраты;

D – денежные средства, расчеты и прочие активы без учета использованных заемных средств;

Индекс «0» - предыдущий (базисный) год;

Индекс «1» - отчетный (анализируемый) год.

Применив приведенную формулу (20) к активам ПО «Можгинское», имеем:

$$A = (766 + 760 / 511 + 1678 - 1) * 100 = -0,31\%$$

Таким образом, интенсивность прироста реальных активов за год составила - 0,31 %, что свидетельствует об ухудшении финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, об уменьшении стоимости реальных активов по сравнению с прошлым отчетным периодом на 0,31%.

3.2. Анализ динамики и структуры источников финансовых ресурсов

Следующим моментом анализа является изучение динамики и структуры источников финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта:

Таблица 4- Анализ динамики и структуры источников финансовых ресурсов ПО «Можгинское» за 2014-2015г.

	Виды источников финансовых ресурсов	2014 год		2015 год		Изменение	
		тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
1	Собственные средства						
1.1	Уставный капитал	100	4,6	-	-	-100	4,6
1.2	Добавочный капитал	-	-	-	-	-	-
1.3	Резервный капитал	-	-	-	-	-	-
1.4	Фонды специального назначения	-	-	-	-	-	-
1.5	Целевые финансирования и поступления	-	-	-	-	-	-
1.6	Нераспределенная прибыль	1254	57,1	858	56,2	-396	-0,9
	Итого:	1354	61,7	858	56,2	-496	-5,5
2.	Заемные средства						
2.1	Долгосрочные кредиты банка	-	-	-	-	-	-
2.2	Долгосрочные займы	-	-	-	-	-	-
2.3	Краткосрочные кредиты банка	-	-	-	-	-	-
2.4	Краткосрочные займы	-	-	-	-	-	-
	Итого :	-	-	-	-	-	-
3.	Привлеченные средства						
3.1	Расчеты с кредиторами	842	38,3	668	43,8	-174	5,5
3.2	Авансы полученные	-	-	-	-	-	-
3.3	Доходы будущих периодов	-	-	-	-	-	-
3.4	Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-	-	-
3.5	прочие	-	-	-	-	-	-
	Итого:	842	38,3	668	43,8	-174	5,5
	Всего:	2196	100	1526	100	-670	-

По данным таблицы 4, сумма всех источников финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта за год снизилась на 670 тыс.руб. или на 43,9 %,

в том числе: собственные средства на 496 тыс.руб. (или на 57,8%); привлеченные средства уменьшились на 174 тыс.руб.- с 842 тыс.руб. до 668 тыс.руб. (на 26 %).

За отчетный год изменился состав источников средств: доля собственных средств снизилась с 61,7 % в 2014 году до 56,2 % в 2015 году (на 5.5 %); долгосрочные и краткосрочные займы и кредиты не наблюдаются ни в прошлом отчетном периоде, ни в последующем; доля привлеченных средств увеличилась на 5.5 % - с 38,3 % до 43,8 %.

Уменьшение доли собственных средств пока не представляет опасности и находится в пределах безопасного интервала.

Для оценки финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта по методике И.Т. Балобанова используется коэффициент автономии и коэффициент финансовой устойчивости. Коэффициент автономии характеризует независимость финансового состояния предприятия от заемных источников средств. Он показывает долю собственных средств в общей сумме источников:

$$K_a = M / \sum И, \quad (21)$$

где М – собственные средства, руб.;

$\sum И$ - общая сумма источников, руб.

Минимальное значение коэффициента автономии принимается на уровне 0,6, это означает, что все обязательства хозяйствующего субъекта могут быть покрыты его собственными средствами. Рост K_a свидетельствует об увеличении финансовой независимости предприятия, снижении риска, повышает гарантии предприятия перед кредиторами.

Применив расчет (3.2) к исследуемому объекту, имеем:

$$\text{за 2014 год } K_a = \frac{1354}{2196} = 0,62$$

$$\text{за 2015 год } K_a = \frac{858}{1526} = 0,56;$$

Значение коэффициента за 2014 год больше минимального

значения, что свидетельствует о финансовой независимости ПО «Можгинское», но в конце года значение коэффициента снизилось и «перешагнуло» рекомендуемый барьер.

Коэффициент финансовой устойчивости представляет собой соотношение собственных и заемных средств:

$$K_y = \frac{M}{K + Z}, \quad (22)$$

где K – заемные средства, руб.;

Z – кредиторская задолженность и другие пассивы, руб.

Превышение собственных средств над заемными означает, что хозяйствующий субъект обладает достаточным запасом финансовой устойчивости и относительно независим от внешних финансовых источников. Значение данного коэффициента для ПО «Можгинское» равно:

$$\text{за 2014 год } K_y = \frac{1354}{842} = 1,61;$$

$$\text{за 2015 год } K_a = \frac{858}{668} = 1,28.$$

Таким образом, мы видим, что за оба рассматриваемых периода наблюдается превышение собственных средств над заемными. Однако, в 2015 году значение данного коэффициента снизилось на 0,33 или на 20,5%. Значит, запас финансовой устойчивости и независимость от внешних финансовых источников снизился на 20,5 %.

3.3. Анализ наличия собственных оборотных средств

Источниками образования собственных оборотных средств являются уставный капитал, добавочный капитал, отчисления от прибыли (в резервный фонд, фонд накопления и фонд потребления); целевые финансирование и

поступления, арендные обязательства. Целевое финансирование и поступления представляют собой источник средств предприятия, предназначенных для осуществления мероприятий целевого назначения: на содержание детских учреждений и др. средства для осуществления мероприятий целевого назначения поступают, например, от родителей на содержание детей в детских садах и яслях, от других хозяйствующих субъектов. Анализ наличия и движения собственных оборотных средств предприятия предполагает определение фактического размера средств и факторов, влияющих на их динамику (таблица 5).

Таблица 5-Анализ наличия и движения собственных оборотных средств предприятия, тыс.руб.

Показатели	2014 год	2015 год	Изменение
1. Уставный капитал	100	-	-100
2. Добавочный капитал	-	-	-
3. Резервный капитал	-	-	-
4. Фонды специального назначения	-	-	-
5. Целевое финансирование и поступления	-	-	-
6. Арендные обязательства	-	-	-
7.Нераспределенная прибыль	1254	858	-396
Итого источники собственных средств:	1354	858	-496
Исключаются:			
1. Нематериальные активы (остаточная стоимость)	-	-	-
2 Основные средства (остаточная стоимость)	509	755	+246
3. Оборудование к установке	-	-	-
4. Незавершенные капитальные вложения	9	11	+2
5. Долгосрочные капитальные вложения	-	-	-
6. Расчеты с учредителями	-	-	-
7. Прочие внеоборотные активы	-	-	-
8. Убыток	-	-	-
Итого исключается:	518	766	+248
Собственные оборотные средства:	836	92	-744

Данные таблицы 5 показывают, что за год собственные оборотные средства уменьшились на 744 тыс.руб. (с 836 до 92 тыс.руб.). Это снижение обусловлено действием следующих факторов:

Уменьшение оборотной части уставного капитала на 346 тыс.руб. , что снизило сумму собственных оборотных средств на 346 тыс. руб. Оборотная часть уставного капитала определяется путем вычитания из общего объема уставного капитала основных фондов по остаточной стоимости и нематериальных активов по остаточной стоимости. Учитывая, что в ПО «Можгинское» нет нематериальных активов и применив вышеизложенный расчет оборотной части уставного капитала, получим:

за 2014 год $100 - 509 = - 409$ тыс. руб.;

за 2015 год $0 - 755 = - 755$ тыс.руб.;

изменение за год $(- 755) - (- 409) = - 346$ тыс. руб.;

Уменьшение суммы нераспределенной прибыли на 396 тыс.руб. (с 1254 тыс.руб. до 858 тыс.руб.), что уменьшило собственные оборотные средства на 396 тыс.руб.;

Увеличение суммы средств, вложенных в незавершенное строительство на 2 тыс.руб. уменьшило сумму собственных оборотных средств на 2 тыс.руб.;

Итого : $(- 346) + (- 396) + (- 2) = 744$ тыс. руб.

Уменьшение суммы собственных оборотных средств свидетельствует о том, что предприятие не только не сохранило имеющиеся средства, но и уменьшило их сумму.

Проведя анализа наличия и движения собственных оборотных средств предприятия необходимо проанализировать кредиторской задолженности.

3.4. Анализ кредиторской задолженности

Анализ кредиторской задолженности на примере ПО «Можгинское» будет проводится по следующей форме:

Таблица 6- Анализ кредиторской задолженности ПО «Можгинское» за 2014-2015г.

Виды кредиторской задолженности	на конец 2014 года	Возникло обязательств	Погашено обязательств	на конец 2015 года	Изменение
1. Расчеты с кредиторами: За товары, работы, услуги	10	14	-	24	+14
1. По вексялям выданным	-	-	-	-	-
2. По оплате труда	152	75	85	142	- 10
3. По социальному страхованию и обеспечению	-	-	-	-	-
4. По имущественному и личному страхованию	-	-	-	-	-
5. С дочерними предприятиями	-	-	-	-	-
6. С государственными внебюджетными фондами	41	12	3	50	+ 9
7. С бюджетом	127	150	37	240	+113
8. С прочими кредиторами	511	130	430	211	-300
Итого:	842	381	555	668	-174
2. Авансы полученные	-	-	-	-	-
Кредиторская задолженность всего:	842	381	555	668	-174

Данные таблицы 6 показывают, что кредиторская задолженность предприятия составляла в 2014 году 842 тыс.руб. Возникло обязательств на сумму 381 тыс.руб. и погашено обязательств за год 555 тыс.руб. Остаток на конец 2015 года составляет 668 тыс.руб.:

$$842 + 381 - 555 = 668 \text{ тыс.руб.}$$

Общая сумма кредиторской задолженности за год снизилась на 174 тыс.руб. Это снижение задолженности произошло по расчетам по оплате труда (снизилась на 10 тыс.руб.) и с прочими кредиторами, по расчетам с которыми задолженность снизилась на 300 тыс. руб., в то же время задолженность по расчетам с кредиторами за товары, работы, услуги увеличилась на 14 тыс.руб., с государственными внебюджетными фондами возросла на 9 тыс.руб., по расчетам с бюджетом по налогам и сборам – на 113 тыс.руб.

В целях углубления анализа движения кредиторской задолженности и финансового состояния необходимо выявить и проанализировать динамику неоправданной кредиторской задолженности. К неоправданной кредиторской задолженности относится задолженность поставщикам по неоплаченным в срок расчетным документам. При анализе выявляем, что в хозяйствующем субъекте присутствует только кредиторская задолженность поставщикам по неотфактурированным поставкам и акцептованным расчетным документам, срок оплаты которых не наступил. Эта задолженность является нормальной кредиторской задолженностью. Таким образом, предприятие не имеет неоправданной кредиторской задолженности.

Анализ также показал, что предприятие не имеет долгосрочной задолженности. Вся кредиторская задолженность является краткосрочной.

Дальнейший анализ оборотных средств проводится в направлении изучения динамики и состава оборотных средств.

3.5. Анализ наличия и структуры оборотных средств

Оборотные средства - это совокупность денежных средств, для создания производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих их непрерывный кругооборот. Оборотные средства обеспечивают непрерывность производственного и в процессе изготовления продукции целиком потребляются, перенося свою стоимость на создаваемый продукт.

Анализ наличия и структуры оборотных средств показывает сопоставимость суммы оборотных средств на начало и конец отчетного периода, выявляет законность и целесообразность отвлечения средств из оборота.

Таблица 7 Анализ динамики оборотных средств ПО «Можгинское» за 2014-2015г.

Виды оборотных средств	2014 год		2015 год		Изменение	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
1. Производственные запасы	2	0,1	7	0,9	4	+0,8
2. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы (остаточная стоимость)	-	-	-	-	-	-
3. Незавершенное производство	-	-	-	-	-	-
4. Расходы будущих периодов	15	0,9	16	2,1	1	+1,2
5. Готовая продукция	-	-	-	-	-	-
6. Товары	-	-	-	-	-	-
7. Тара под товаром и порожня	-	-	-	-	-	-
8. Издержки обращения на остаток товаров	-	-	-	-	-	-
9. НДС	2	0,1	7	0,9	5	+0,8
10 Дебиторская задолженность	192	11,4	87	11,4	- 105	-
11. Денежные средства, всего	1467	87,4	643	84,6	- 824	- 2,8
12 Прочие оборотные активы	-	-	-	-	-	-
Итого оборотные средства:	1678	100	760	100	- 918	-

Из данных таблицы 7 видно, что общая сумма оборотных средств за год уменьшилась на 918 тыс. руб. – с 1678 тыс.руб. до 760 тыс.руб. или на

45,3 %. При этом наибольшее снижение произошло за счет уменьшения суммы денежных средств – на 824 тыс.руб. (с 1467 тыс. руб. до 643 тыс.руб.) или на 56,2 %, и снижения суммы дебиторской задолженности. Дебиторская задолженность снизилась на 105 тыс.руб. (с 192 тыс. руб. до 87 тыс. руб) или на 54,7 %, что само по себе неплохо. Одновременно произошло увеличение статьи «производственные запасы» на 4 тыс. руб. или в 3,5 раза, расходы будущих периодов увеличились на 1 тыс. руб. (с 15 тыс. руб. до 16 тыс. руб.), налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям увеличился на 5 тыс. руб. – с 2 тыс. руб. до 7 тыс. руб. (в 3.5 раза). Прочих оборотных средств предприятие не имеет.

Анализируя изменения структуры размещения оборотных средств, можно сделать вывод, что в отчетном году доля производственных запасов возросла на 0,8 % (с 0,1% до 0,9 %), доля расходов будущих периодов на 1,2 % (с 0,9 % до 2,1 %). В то же время, не смотря на то, что абсолютный показатель уменьшился, доля дебиторской задолженности в структуре оборотных средств не снизилась, но изменилась в меньшую сторону доля денежных средств – на 2,8 % (с 87,4 % до 84,6 %).

На многих предприятиях разработаны и установлены нормативы по некоторым видам оборотных средств для контроля, оценки и регулирования своей финансовой деятельности. В процессе анализа необходимо сравнивать фактические остатки оборотных средств с их нормативами. Наиболее важное значение имеет анализ использования средств, вложенных в производственные запасы (запасы сырья и материалов), в товарные запасы в магазине и денежные средства в кассе магазина. На величину оборотных средств влияют изменения выручки от реализации продукции (товарооборота, оборота по покупным товарам) и нормы запаса в днях.

3.6. Анализ дебиторской задолженности

В процессе анализа необходимо проанализировать дебиторскую задолженность, установить ее законность и сроки возникновения, выявить нормальную и неоправданную задолженность. На финансовое состояние оказывает влияние не само наличие дебиторской задолженности, а ее размер, движение и форма, т. е. чем вызвана эта задолженность.

Возникновение дебиторской задолженности представляет собой объективный процесс в хозяйственной деятельности при системе безналичных расчетов, так же как и возникновение кредиторской задолженности. Дебиторская задолженность не всегда образуется в результате нарушения порядка расчетов и не всегда ухудшает финансовое состояние. Поэтому ее нельзя в полной сумме считать отвлечением собственных средств из оборота, так как часть ее служит объектом банковского кредитования и не влияет на платежеспособность предприятия.

Различают нормальную и неоправданную дебиторскую задолженность. К неоправданной дебиторской задолженности относится задолженность по претензиям, по возмещению материального ущерба (недостачи, хищения, порча ценностей) и др. Неоправданная дебиторская задолженность представляет собой форму незаконного отвлечения оборотных средств и нарушения финансовой дисциплины.

Анализ состава и движения дебиторской задолженности приведен в таблице 8.

Из данных таблицы видно, что 2015 год сумма дебиторской задолженности снизилась на 105 тыс.руб. или на 54,7 %.

Таблица 8-Анализ состава и движения задолженности ПО «Можгинское» за 2014-2015 г.

Виды дебиторской задолженности	2014 год	2015 год	Возникло обязательств	Погашено обязательств	Списано за год	Реальная сумма отклонения с учетом списания	
						Повышение (+)	Снижение (-)
1. Расчеты с дебиторами: За товары, работы, услуги	88	28	32	92	-	-	-
2. По векселям полученным	-	-	-	-	-	-	-
3. С дочерними предприятиями	-	-	-	-	-	-	-
4. С бюджетом	-	-	-	-	-	-	-
5. С персоналом по прочим операциям	-	-	-	-	-	-	-
9. С прочими дебиторами	99	56	54	97	-	-	-
10. Авансы, выданные поставщикам и подрядчикам	5	3	7	9	-	-	-
Итого:	192	87	93	198	-	-	-

В том числе снизились расчеты с дебиторами за товары, работы, услуги на 60 тыс. руб. (с 88 тыс. руб. до 28 тыс. руб.), с прочими дебиторами на 43 тыс. руб. (с 99 тыс. руб. до 56 тыс. руб.), авансы выданные поставщикам и подрядчикам на 2 тыс. руб. (с 5 тыс. руб. до 3 тыс. руб.). Данные таблицы 8 показывают также, что в отчетном году на доход предприятия дебиторская задолженность не списывалась.

При анализе дебиторской задолженности целесообразно сгруппировать ее по срокам возникновения, что показано в таблице 9.

Таблица 9-Группировка дебиторской задолженности ПО «Можгинское» по срокам ее возникновения

Виды дебиторской задолженности	Сроки возникновения							Итого
	До 1 мес	1- 3 мес	3 - 6 мес	6 - 9 мес	9 -12 мес	1-1,5 года	Свыше 1,5 лет	
1. Расчеты с дебиторами за товары, работы, услуги	12	14	2	-	-	-	-	28
2. С прочими дебиторами	20	24	10	2	-	-	-	56
3. Авансы, выданные поставщикам и подрядчикам	3	-	-	-	-	-	-	3
Итого:	35	38	12	2	-	-	-	87

Из данных таблицы 9 видно, что большую часть дебиторской задолженности составляет задолженность с небольшим сроком возникновения. Задолженности сроком до 3 месяцев составляет 38 тыс. руб., или 83,9 % . Задолженность с длительным сроком (от 6 до 9 месяцев) составляет 2 тыс.руб, но необходимо приложить все усилия, чтобы взыскать эту задолженность в ближайшее время.

3.7. Анализ платежеспособности

Проанализировав кредиторскую и дебиторскую задолженность, необходимо выявить платежеспособность предприятия ПО «Можгинское». Анализ платежеспособности осуществляется путем соизмерения наличия и поступления средств с платежами первой необходимости. Наиболее четко платежеспособность выявляется при анализе ее за относительно короткий срок (неделю, полмесяца).

Платежеспособность выражается через коэффициент платежеспособности, представляющий собой отношение имеющихся в наличии денежных сумм к сумме срочных платежей на определенную дату или на предстоящий период. Если коэффициент платежеспособности больше или равен единице, то это означает, что хозяйствующий субъект платежеспособен. Если коэффициент меньше единицы, то в процессе анализа следует установить причины недостатка платежных средств (снижение роста суммы выручки, доходов, прибыли, неправильное использование оборотных средств, например, большие запасы сырья, товаров, готовой продукции).

Для определения платежеспособности исследуемого объекта составим таблицу 10.

Из данных приведенных в таблице 10 данных видим, что поступление денежных средств хозяйствующего субъекта превышает предстоящие платежи по состоянию на 01.01.2016 года на 626 тыс. руб., а по состоянию на 01.01.2015 года предстоящие платежи превышают поступление денежных средств на 25 тыс. руб. Коэффициенты платежеспособности составляют :

$$K_{пл} 2014г. = \frac{1467}{842} = 1,74$$

$$K_{пл} 2015г. = \frac{643}{668} = 0,96$$

Таким образом, в предыдущем периоде ПО «Можгинское» является платежеспособным, так как значение коэффициента платежеспособности очень высокое ($1,74 > 1$), но в отчетном периоде уровень

платежеспособности предприятия существенно снижается (на 0,78). Все же, значение коэффициента платежеспособности на 01.01.2016 года близко к 1, есть пути восстановления платежеспособности [3].

Низкий уровень платежеспособности может быть случайным (временным) и хроническим (длительным). Поэтому анализируя состояние платежеспособности предприятия, нужно рассматривать причины финансовых затруднений, частоту их образования и продолжительность просроченных долгов.

Причинами неплатежеспособности могут быть невыполнение плана по производству и реализации продукции, повышение ее себестоимости, невыполнение плана прибыли , и как результат, недостаток собственных источников самофинансирования предприятия. Одной из причин ухудшения платежеспособности может быть неправильное использование оборотного капитала: отвлечение средств в дебиторскую задолженность, вложения в сверхплановые запасы и на прочие цели, которые временно не имеют источников финансирования.

Таблица 10- Анализ платежеспособности ПО «Можгинское» за 2015-2016 г.г.

Виды денежных средств	Денежные средства		Предстоящие платежи		
	Сумма		Виды предстоящих платежей	Сумма платежей	
	На 01.01.2015	На 01.01.2016		На 01.01.2015	На 01.01.2016
1. Касса	11	8	5. Налоги	127	240
2. Расчетный счет	1456	635	11. счета с государственными внебюджетными фондами	41	50
3. Валютный счет	-	-	7. Погашение ссуд	-	-
4. Прочие денежные средства	-	-	8. Оплата товара	10	24
-	-	-	9. Оплата коммунальных услуг и услуг сторонних организаций	511	211
-	-	-	10. Оплата труда	152	142
Итого:	1467	643	Итого:	842	668

Основной причиной не платежеспособности анализируемого предприятия является не бесхозяйственность предприятия, а несостоятельность его клиентов. Высокий уровень налогообложения, штрафных санкций за несвоевременную уплату налогов также может стать одной из причин неплатежеспособности субъекта хозяйствования [10]. В ПО «Можгинское» наблюдается повышение себестоимости выполняемых услуг, вложения в сверхплановые запасы, увеличение стоимости основных фондов.

3.8. Пути укрепления финансовой устойчивости

Финансовое состояние предприятия, его устойчивость во многом зависит от оптимальности структуры источников капитала (соотношения собственных и заемных средств) и от оптимальности структуры активов предприятия и в первую очередь от соотношения основного и оборотного капитала. Увеличение статей собственного капитала и пассива, а также уменьшение статей актива отражают прирост финансовых ресурсов. Увеличение активных статей и снижение статей из правой стороны баланса свидетельствует об использовании (вложении или инвестировании) финансовых ресурсов.

После проведенного анализа, предлагаю следующие рекомендации по улучшению финансовой устойчивости предприятия:

- привлечение кредитов под прибыльные проекты;
- оптимизация основных и оборотных средств;
- сокращение объема производственных запасов;
- увеличение объемов реализации услуг;
- изменение структуры услуг;
- улучшение использования действующего оборудования;
- обновления материально-технической базы предприятия;
- увеличение объема положительного денежного потока;
- снижения себестоимости услуг за счет снижения издержек.

Для улучшения финансового состояния предприятия необходимо:

- а) увеличение объема реализации услуг за счет диверсификации, поиска новых заказчиков, налаживанию хозяйственных связей;
- б) снижение дебиторской задолженности;
- в) привлечение инвестиционных вложений;

г) уменьшение кредиторской задолженности перед поставщиками, по кредитным платежам, перед бюджетом, по социальному страхованию.

Необходимо также обратить внимание на взаимоотношения с бюджетом по следующим направлениям:

– оптимизация распределения прибыли, включающую уменьшение размера налоговых выплат из прибыли, подлежащей налогообложению за счет создания резервного фонда;

– оптимизация налоговых платежей: снижение налога на имущество за счет уменьшения имущества к концу года.

Сокращение объема производственных запасов позволит высвободить денежные средства и направить на другие цели. Исходя из анализа структуры оборотных средств, рекомендуется снизить величину запасов с 23 тыс. руб. до уровня прошлого года (16 тыс.руб.). Высвободившиеся средства можно направить в финансовые вложения или в развитие нового отдела.

Привлечение кредитов под прибыльные проекты, способные принести предприятию высокий доход. Этому же способствует и диверсификация производства по основным направлениям хозяйственной деятельности, когда вынужденные потери по одним направлениям покрываются прибылью от других.

Большую помощь в выявлении резервов улучшения финансовой устойчивости предприятия может оказать маркетинговый анализ по изучению спроса и предложения, рынков сбыта и формирования на этой основе оптимального ассортимента услуг.

Одним из новых видов услуг, предоставление которых возможно на предприятии, является выполнение землеустроительных работ. На эту деятельность требуется лицензия, получение которой требует

некоторого времени. Однако, данный вид услуг требует большие первоначальные вложения: дорогостоящее оборудование, программное обеспечение. К тому же, оно более трудоемкое, чем техническая инвентаризация, которая является на данный момент основным видом деятельности ПО «Можгинское». Перспективность выполнения землеустроительных работ, как вида деятельности, в том, что назрела необходимость в кадастровом учете земельных участков в связи с земельной реформой, и регистрация земельных участков физических и юридических лиц приобретает массовый характер. Стоимость же этих услуг, по сравнению с технической инвентаризацией, значительно выше.

Учитывая ранее проведенные маркетинговые исследования в данном направлении, можно предположить, что выручка от реализации услуг в месяц будет составлять примерно 60 тыс.руб. в первый год работы.

Целесообразно вложить финансовые средства в создание нового отдела, что увеличит объем выполняемых услуг, а это в свое время увеличит объем выручки, что приведет к увеличению доходов предприятия ориентировочно на 720 тыс.руб. в год:

$$60 \text{ тыс.руб.} \times 12 = 720 \text{ тыс.руб.};$$

Таким образом приведет к увеличению суммы собственных средств, увеличению платежеспособности, снижению риска, повышению гарантий перед кредиторами.

Обновление материально-технической базы для создания нового отдела возможно за счет лизинга, который не требует полной единовременной оплаты арендуемого имущества и служит одним из видов инвестирования. Использование ускоренной амортизации по лизинговым операциям позволяет оперативно обновлять оборудование и вести техническое перевооружение производства. Например, приобретение прибора для определения координат на местности при

помощи спутниковой связи стоимостью 540 тыс.руб. предприятию не по силам, а лизинг дает такую возможность. А это, в свою очередь, дает возможность привлекать срочные крупные заказы на выполнение землеустроительных работ.

Если платежи по лизингу производятся равными суммами, то сумма платежа определяется по формуле сложных процентов:

$$П = \frac{С * Р}{1 - \frac{1}{(1 + Р)^t}}$$

где:

П – сумма платежа по лизингу, руб.;

С – стоимость лизинговых основных фондов, руб.;

Р - процентная ставка, доли единицы;

t – количество выплат платежа, ед.

Если срок лизинга – 5 лет, процентная ставка – 18% годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами 2 раза в год (t=10), процентная ставка за полгода – $18:2=9\%=0,09$, сумма платежа составляет, рассчитав по формуле – 83,79 тыс.руб. Всего за 5 лет предприятие выплатит 837,9 тыс.руб.

Увеличение объемов реализации услуг может быть достигнуто за счет:

- а) предложения новых услуг;
- б) реализация услуг в новых регионах;
- в) улучшения использования действующего оборудования.

Улучшение использования действующего оборудования, в том числе вновь введенного в эксплуатацию, может быть достигнуто благодаря:

- а) повышению интенсивности использования основных фондов;
- б) повышению экстенсивности их нагрузки.

Более интенсивное использование основных фондов достигается прежде всего за счет технического совершенствования.

Изменение объема и структуры услуг могут привести к относительному уменьшению условно-постоянных расходов, относительному уменьшению амортизационных отчислений, изменению номенклатуры и ассортимента услуг, повышению их качества.

Снижение издержек производства – важная сфера организационно-управленческой деятельности и основная область подготовки и принятия управленческих решений. Каждое предприятие обычно разрабатывает свою программу снижения издержек производства, реализация, которой предполагает:

- обеспечение правильного отношения к программе работников и проведение систематической экономии финансовых, материальных и трудовых ресурсов на всех этапах производственного процесса;

- выбор видов затрат, подлежащих снижению;

- формулирование конкретных заданий работникам; выявление двух или трех конкретных составляющих расходов и ведение их специального учета; осуществление постоянного контроля за снижением этих расходов;

- заинтересованность работников в реализации программы, представление ими рациональных предложений;

- систематический контроль за состоянием каждого элемента затрат;

- разработку новых методов и процедур работ, контроль за их внедрением и соблюдением.

Поиск внутренних резервов по увеличению прибыльности производства и достижению безубыточной работы за счет более полного

использования производственной мощности предприятия, повышения качества и конкурентоспособности оказываемых услуг, снижения ее себестоимости, рационального использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сокращения непроизводительных расходов и потерь. Основное внимание при этом необходимо уделить вопросам ресурсосбережения: внедрения прогрессивных норм, нормативов и ресурсосберегающих технологий, использования вторичного сырья, организации действенного учета и контроля за использованием ресурсов, изучения и внедрения передового опыта в осуществлении режима экономии, материального и морального стимулирования работников за экономию ресурсов и сокращение непроизводительных расходов и потерь.

Для более рационального использования транспортных средств ПО «Можгинское» и снижения транспортных расходов я предлагаю составлять график выездов техников-инвентаризаторов на объекты, группируя их по дальности местонахождения и назначая определенный день для выезда в этот район. Можно, при большом количестве заявок на инвентаризацию объектов в данной местности, посылать две бригады техников, каждая из которых состоит из двух человек, что ускорит ход работы.

Исходя из среднего расхода топлива в день – 28,5 литров и стоимости одного литра топлива – 30.58 руб., расход на транспорт в день составит 871.53 руб. При среднем показателе выполнения услуг – 7 заявок в день, выезжая 1 раз в месяц по две бригады техников, получим следующую сумму экономии средств на транспорт в год:

$$871.53 \times 12 = 10458.36 \text{ руб.}$$

Дополнительно в освободившийся день можно сделать еще 7 заявок (при их наличии, конечно), увеличивая тем самым объем

выполненных услуг в месяц. Средняя стоимость одного заказа для физических лиц, а именно они составляют большинство во всем объеме заказов, составляет 1100 руб. Отсюда выручка увеличивается:

$7 \times 1100 \text{ руб.} = 7700 \text{ руб.}$ в месяц,

$7700 \times 12 = 92400 \text{ руб.}$ в год.

Увеличение суммы выручки и снижение затрат отразится на себестоимости выполняемых услуг, снижая их, что приведет к увеличению показателей рентабельности предприятия.

Увеличение объема положительного денежного потока в предстоящем периоде также возможно достигнуть за счет:

а) роста суммы чистого дохода ПО «Можгинское» за счет проведения эффективной ценовой политики;

б) осуществления эффективной налоговой политики, направленной на возрастание суммы чистой прибыли предприятия;

в) осуществления ускоренной амортизации активной части основных производственных фондов с целью увеличения размера формируемого амортизационного фонда;

г) своевременной реализации выбывающего в связи с износом или неиспользуемого имущества.

Анализ платежеспособности на предприятии ПО «Можгинское» показывает на снижение этого показателя. Существует ряд чрезвычайных мер по восстановлению платежеспособности, однако реализация их либо требует достаточно длительного промежутка времени, либо нежелательна, поскольку связана с уменьшением имущественного потенциала предприятия.

Основными из них являются:

1. продажа части основных средств, как способ расчета с кредиторами по текущим обязательствам;

2. увеличение уставного капитала, но это займет достаточно много времени;

3. получение государственной финансовой поддержки на безвозмездной или возвратной основе из бюджета, но это предприятие вряд ли получит;

4. получение долгосрочной ссуды или займа, что является единственно правильным решением для укрепления финансовой устойчивости.

Внедрение вышеперечисленных мероприятий на изучаемом предприятии вызовет изменение показателей финансовой устойчивости в предстоящем периоде.

По предварительным прогнозам выручка от реализации услуг увеличится на 16,2 % за счет предложения новой услуги (720 т.р.) и увеличения объемов выполнения работ (92 т.р.). В прогнозе себестоимость услуг составит 71 % от выручки (в 2014 г. себестоимость составляла 61%, в 2015 году – 71%), учитывая, что будет внедряться программа снижения издержек, жесткая экономия ресурсов. Изменение суммы выручки предприятия отразится на прибыли в сторону ее увеличения. Кредиторская задолженность за год снизилась на 21 % (на 174 тыс.руб.), продолжая эту тенденцию будем прогнозировать дальнейшее снижение кредиторской задолженности на 20 %, она составит в прогнозном периоде 534 тыс.руб. Оборотные средства увеличатся на 5% за счет увеличения суммы денежных средств, дебиторская задолженность снизится до 48 тыс.руб. (на 45%, как в анализируемом периоде). Так как прибор для определения координат с помощью спутника приобретается в лизинг, то ежегодный платеж составляет 168 тыс.руб. (84 тыс.руб x 2 раза в год), что увеличит

внеоборотные активы и долгосрочные пассивы. Запасы снизятся до уровня 2014 года, с 23 тыс.руб. до 16 тыс.руб.

Таким образом, прогнозный баланс будет иметь следующий вид, представленный в таблице 11.

Таблица 11- Баланс ПО «Можгинское» на 2016 год (прогноз)

Актив	Код строк и	Значение прогноза, тыс.руб.	Пассив	Код строки	Значение прогноза, тыс.руб.
1. Внеоборотные активы	2400	933	3.Капитал и резервы	1300	1092
3. Оборотные активы			4.Долгосрочные обязательства	1400	168
4. Запасы	1210	16	5.Краткосрочные обязательства		
5. Дебиторская задолженность	1230	48	Кредиторская задолженность	1520	534
6. Денежные средства	1250	733	Итого по разделу:	1500	534
Итого по разделу :	1200	797			
БАЛАНС	1600	1794	БАЛАНС	1700	1794

Исходя из этого, составим таблицу коэффициентов финансовой устойчивости ПО "Можгинское" за 2014, 2015 годы и прогнозный период:

Таблица 12- Коэффициенты финансовой устойчивости ПО "Можгинское"

Коэффициент финансовой устойчивости	Рекомендуемое значение	Расчет (строки баланса)	2015 год	2016 год	прогноз
1. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	> 0,1	$\frac{1300-1100}{1200}$	0,5	0,12	0,22
2. Коэффициент маневренности собственного капитала	0,5 – 0,6	$\frac{1300-1100+1400}{1300}$	0,62	0,11	0,3
3. Коэффициент автономии	0,5 – 0,6	$\frac{1300}{1600}$	0,62	0,56	0,61

4. удельный вес заемных средств в стоимости имущества	< 0,4	$\frac{1400+1510+1520+1550}{1600}$	0,38	0,44	0,39
5. Удельный вес дебиторской задолженности в стоимости имущества	< 0,4	$\frac{1230}{1600}$	0,09	0,06	0,03
6. Коэффициент финансовой устойчивости	> 1	$\frac{1300}{1400+1510+1520+1550}$	1,61	1,28	1,56
7. Коэффициент платежеспособности	> 1	1250	1,74	0,96	1,37

Проанализируем полученные в таблице результаты. Получим следующую картину финансовой устойчивости предприятия и ее изменения в прогнозе на 2016 год:

1. Степень обеспеченности предприятия собственными средствами, необходимыми для обеспечения финансовой устойчивости значительно снижается в 2015 году и максимально приближена к критическому значению. Это связано с увеличением внеоборотных активов в числителе и снижением оборотных средств в знаменателе коэффициента. В прогнозе этот показатель постепенно улучшается.

2. Коэффициент маневренности собственного капитала в 2014 году имеет высокое значение, что положительно характеризует предприятие, но в 2015 году коэффициент показывает, что лишь 11% собственных оборотных средств находится в мобильной форме. В прогнозе он еще не достигает уровня 2014 года, но увеличивается до 0,3, что означает увеличение части более мобильных собственных средств.

3. Коэффициент автономии снижается в 2015 году незначительно и соответствует рекомендуемым значениям, что говорит о

незначительном снижении независимости предприятия, гарантий перед кредиторами, но уже в планируемом периоде показатель возвращается к исходному значению.

4. Удельный вес заемных средств в стоимости имущества соответствует норме, но в 2015 году этот показатель увеличивается с 38% до 44%, переходя за рамки рекомендуемых значений и означает увеличение суммы заемных средств. В прогнозе предполагается снизить этот показатель до нормативного.

5. Удельный вес дебиторской задолженности незначительный как в 2014, так и в 2015 году, и в предстоящий период ожидается ее снижение наполовину.

6. Коэффициент финансовой устойчивости свидетельствует о превышении собственных средств над заемными, что говорит о достаточном запасе финансовой устойчивости. Значение этого показателя снизилось по сравнению с 2014 годом, но в прогнозе коэффициент финансовой устойчивости приближен к первоначальному значению.

7. Динамика значения коэффициента платежеспособности свидетельствует о снижении платежеспособности в 2015 году на достаточно низкий уровень, но внедряя мероприятия по ее восстановлению, в предстоящем периоде ожидается повышение значения этого коэффициента до 1,37, что уже не является опасным, так как соответствует рекомендуемым значениям.

Коэффициент платежеспособности будет выше значения 2015 года, так как сумма выручки увеличивается за счет увеличения объемов выполнения услуг и более эффективной ценовой политики для ПО «Можгинское», что вызывает увеличение суммы денежных средств, а

сумма срочных платежей снижается за счет снижения кредиторской задолженности, в первую очередь, перед бюджетом и кредиторами.

Из данных таблицы видно, что все показатели финансовой устойчивости в прогнозном периоде имеют положительную тенденцию и стремятся либо приближены к показателям 2014 года, когда финансовая устойчивость ПО «Можгинское» находилась на высоком уровне.

Таким образом, финансовая устойчивость предприятия в значительной мере улучшится и предприятие будет иметь тенденцию к развитию.

Заключение

Финансовая устойчивость – характеристика, свидетельствующая о стабильном превышении доходов над расходами, свободном маневрировании денежными средствами предприятия и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и реализации продукции. Финансовая устойчивость формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности и является главным компонентом общей устойчивости предприятия.

Исследование финансовой устойчивости позволяет выявить критические точки в деятельности предприятий, определить причины проблем и запланировать действия, направленные на их решение.

Оценка финансовой устойчивости предприятия основывается на целой системе показателей, характеризующих структуру источников формирования капитала и его размещения, равновесие между активами предприятия и источниками их формирования, наличия собственных оборотных средств, кредиторскую и дебиторскую задолженность, платежеспособность предприятия, его инвестиционную привлекательность и т.д.

Главной задачей анализируемого в данной работе ПО «Можгинское» является учет недвижимого имущества на стадии эксплуатации. С принятием нового Земельного Кодекса остро стоит проблема легализации права собственности на земельные участки.

Результаты работы ПО «Можгинское» являются основой для формирования базы налогообложения физических лиц. Если учесть, что налог на имущество физических лиц и земельный налог поступают в местные бюджеты, то самыми заинтересованными в успехе нашей деятельности являются органы местного самоуправления.

Для принятия решения руководителем, большое значение имеет учет в полной мере особенностей той стадии жизненного цикла, на котором находится предприятие.

Проведенный мною анализ финансовой устойчивости ПО «Можгинское» за период его существования позволил выявить следующие основные проблемы и тенденции развития.

За 2015 год наблюдается рост выручки от реализации продукции к уровню 2014 года на 330 тыс. руб. (на 7,0 %). Затраты на рубль товарной продукции возросли на 16,4 %. Существенно увеличилась стоимость основных фондов предприятия – на 246 тыс. руб. (на 48,3 %). Балансовая прибыль уменьшилась на 371 тыс. руб. (на 20,3 %), а чистая прибыль – на 396 тыс. руб. (на 31,6 %) . Себестоимость выполняемых услуг увеличивается на 24,5 %, это вызвано увеличением средней заработной платы на 9,5 % и численности работающих на 12,8%; в связи с повышением цен на топливо. Общая рентабельность снижается на 36 % по отношению к 2014 году (с 63,9% до 40,9%), что свидетельствует о снижении эффективности работы предприятия.

Активы предприятия уменьшились на 670 тыс.руб. или на 43,9% по сравнению с 2014 годом. Изменилась структура активов в сторону увеличения стоимости основных фондов и уменьшения доли оборотных средств, что вызвало снижение обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, приблизив этот показатель к критическому значению.

Интенсивность прироста реальных активов за год составила -0,31 %, что свидетельствует об ухудшении финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, об уменьшении стоимости реальных активов по сравнению с прошлым отчетным периодом на 0,31%.

Сумма всех источников финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта за год снизилась на 670 тыс.руб. или на 43,9 %. За отчетный год изменился состав источников средств: доля собственных средств снизилась на 5.5 %, а привлеченных средств - увеличилась на 5.5 %.

Уменьшение доли собственных средств пока не представляет опасности и находится в пределах безопасного интервала.

Значение коэффициента автономии на 2014 год (0,62) соответствует нормативному значению, что свидетельствует о финансовой независимости ПГО «Можгинское», но в конце года значение коэффициента (0,56) снизилось и «перешагнуло» рекомендуемый барьер, что говорит об увеличении риска финансовых затруднений.

Превышение собственных средств над заемными означает, что хозяйствующий субъект обладает достаточным запасом финансовой устойчивости и относительно независим от внешних финансовых источников. Значение данного коэффициента для ПО «Можгинское» равно на начало года 1,61, на конец года 1,28. Таким образом, мы видим, что за оба рассматриваемых периода наблюдается превышение собственных средств над заемными. Однако, за 2015 год значение данного коэффициента снизилось на 0,33 или на 20,5 %. Значит, запас финансовой устойчивости и независимость от внешних финансовых источников снизился.

За год собственные оборотные средства уменьшились на 744 тыс.руб. (с836 до 92 тыс.руб.). Это снижение обусловлено действием следующих факторов:

- 1) уменьшение оборотной части уставного капитала на 346 тыс.руб;

2) уменьшение суммы нераспределенной прибыли на 396 тыс.руб.;

3) увеличение суммы средств, вложенных в незавершенное строительство на 2 тыс.руб. уменьшило сумму собственных оборотных средств на 2 тыс.руб.

Уменьшение суммы собственных оборотных средств свидетельствует о том, что предприятие не только не сохранило имеющиеся средства, но и уменьшило их сумму.

Общая сумма кредиторской задолженности за год снизилась на 174 тыс.руб. Это снижение в большей степени произошло по расчетам с прочими кредиторами, задолженность которым задолженность снизилась на 300 тыс. руб. , в то же время задолженность по расчетам с бюджетом по налогам и сборам значительно возросла – на 113 тыс.руб. Анализ также показал, что предприятие не имеет долгосрочной задолженности. Вся кредиторская задолженность является краткосрочной.

Общая сумма оборотных средств за год уменьшилась на 918 тыс. руб. или на 45,3 %. При этом наибольшее снижение произошло за счет уменьшения суммы денежных средств и снижения суммы дебиторской задолженности. Основную часть дебиторской задолженности составляет задолженность с небольшим сроком возникновения.

Анализируя изменения структуры размещения оборотных средств, можно сделать вывод, что в отчетном году доля производственных запасов возросла на 0,8 % (с 0,1% до 0,9 %), доля расходов будущих периодов на 1,2 % (с 0,9 % до 2,1 %), доля НДС увеличилась на 0,8 % (с 0,1 % до 0,9 %). В то же время, не смотря на то, что абсолютный показатель уменьшился, доля дебиторской задолженности в структуре оборотных средств не снизилась, но

изменилась в меньшую сторону доля денежных средств – на 2,8 % (с 87,4 % до 84,6 %).

В 3 главе мы анализировали финансовую устойчивость ПО «Можгинское». Анализ состава и размещения активов показал, что активы предприятия уменьшились на 670 тыс.руб. – с 2196 тыс.руб. до 1526 тыс.руб., или на 43,9 % по сравнению с показателями 2014 года.

Средства в активах в 2015 году были размещены следующим образом: основные средства – 755 тыс.руб. или 49,5 % (увеличились на 26,3 %), капитальные вложения – 11 тыс. руб. или 0,7 % (увеличились на 0,3 %), оборотные средства – 760 тыс.руб. или 49,8 % (уменьшились на 26,6 %).

Также мы рассмотрели динамику и структуру источников финансовых ресурсов. Было выявлено, что сумма всех источников финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта за год снизилась на 670 тыс.руб. или на 43,9 %, в том числе: собственные средства на 496 тыс.руб. (или на 57,8%); привлеченные средства уменьшились на 174 тыс.руб.- с 842 тыс.руб. до 668 тыс.руб. (на 26 %).

За отчетный год изменился состав источников средств: доля собственных средств снизилась с 61,7 % в 2014 году до 56,2 % в 2015 году (на 5.5 %); долгосрочные и краткосрочные займы и кредиты не наблюдаются ни в прошлом отчетном периоде, ни в последующем; доля привлеченных средств увеличилась на 5.5 % - с 38,3 % до 43,8 %.

Уменьшение доли собственных средств пока не представляет опасности и находится в пределах безопасного интервала.

При оценки финансовой устойчивости предприятия рассчитывали коэффициенты автономии и коэффициент финансовой устойчивости. Коэффициент автономии за 2014 и 2015 год 0,62 и 0,56 соответственно, это свидетельствует о финансовой независимости организации.

Коэффициент финансовой устойчивости за анализируемый период составили 1,61 и 1,28, за оба рассматриваемых периода наблюдается превышение собственных средств над заемными. Однако, в 2015 году значение данного коэффициента снизилось на 0,33 или на 20,5 % . Значит, запас финансовой устойчивости и независимость от внешних финансовых источников снизился на 20,5 %. Но при этом наблюдаем, что за год собственные оборотные средства уменьшились на 744 тыс.руб. (с 836 до 92 тыс.руб.). Уменьшение суммы собственных оборотных средств свидетельствует о том, что предприятие не только не сохранило имеющиеся средства, но и уменьшило их сумму.

Анализ платежеспособности выявил, что ПО «Можгинское» является платежеспособным, так как значение коэффициента платежеспособности очень высокое ($1,74 > 1$), но в отчетном периоде уровень платежеспособности предприятия существенно снижается (на 0,78). Все же, значение коэффициента платежеспособности на 01.01.2016 года близко к 1.

По предварительным прогнозам выручка от реализации услуг увеличится на 16,2 % за счет предложения новой услуги (720 т.р.) и увеличения объемов выполнения работ (92 т.р.). В прогнозе себестоимость услуг составит 71 % от выручки (в 2014 г. себестоимость составляла 61%, в 2015 году – 71%), учитывая, что будет внедряться программа снижения издержек, жесткая экономия ресурсов. Изменение суммы выручки предприятия отразится на прибыли в сторону ее увеличения. Кредиторская задолженность за год снизилась на 21 % (на 174 тыс.руб.), продолжая эту тенденцию будем прогнозировать дальнейшее снижение кредиторской задолженности на 20 %, она составит в прогнозном периоде 534 тыс.руб. Оборотные средства увеличатся на 5% за счет увеличения суммы денежных средств,

дебиторская задолженность снизится до 48 тыс.руб. (на 45%, как в анализируемом периоде). Так как прибор для определения координат с помощью спутника приобретается в лизинг, то ежегодный платеж составляет 168 тыс.руб. (84 тыс.руб., х 2 раза в год), что увеличит внеоборотные активы и долгосрочные пассивы. Запасы снизятся до уровня 2014 года, с 23 тыс.руб. до 16 тыс.руб.

Основой для улучшения деятельности и результатов работы предприятия, залогом повышения его экономического благополучия (а, следовательно, и получение прибыли) является высокое качество оказываемых услуг, непрерывное обеспечение ее конкурентоспособности, постоянное удовлетворение требований потребителей.

Финансовая работа на предприятии, прежде всего, направлена на создание финансовых ресурсов для развития предприятия, обеспечение роста рентабельности.

В целом, с учетом приведенных отрицательных и положительных моментов финансовой устойчивости ПО «Можгинское» можно сделать вывод, что она является относительно стабильной и независимой, наблюдается абсолютная устойчивость, на что указывает трехкомпонентный показатель финансовой устойчивости. По мере наращивания объемов реализации услуг финансово-экономическое положение предприятия может улучшиться. Сильными сторонами организации являются:

- компетентность руководителей и исполнителей;
- хорошая репутация у покупателей;
- прогрессивная технология ведения работ;
- позиция монополиста на рынке аналогичного товара.

Финансовая стабилизация в ПО «Можгинское», последовательно должна осуществляться по таким основным этапам:

- улучшение показателей платежеспособности;
- восстановление финансовой устойчивости;
- изыскивать резервы по снижению затрат на производство;
- продумывать и тщательно планировать политику ценообразования.

Результатом реализации мероприятий может стать финансовая и экономическая стабилизация производственно-хозяйственной деятельности.

Список используемой литературы

1. Абрютин М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие. – 2-е изд. Испр. – М.: «Дело и сервис», 2010г. – 256с.
2. Артеменко В.Г. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие /В.Г.Артементко, В.В.Остапова. - М.: Омега-Л, 2012. - 272 с.
3. Балобанов И.Т. Основы финансового менеджмента: Учеб. Пособие. – М.: Финансы и статистика, 2012г. – 480 с, с.411-439;
4. Баканов М. И., Мельник М. В., Шеремет А. Д.. Теория экономического анализа. Учебник. / Под ред. М. И. Баканова. — 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика— 536 с: ил. 2005г.
5. Бочаров В.В. Финансовый анализ / В.В.Бочаров. – СПб.: Питер, 2012. - 240 с.
6. Ковалев В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В.В.Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 560 с.
7. Ковалева А.М., Лапуста М.Г., Скамай Л.Г. Финансы фирмы: Учебник. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2003. – 496с., с. 408-415;
8. Осмоловский В.В. Теория анализа хозяйственной деятельности. – Мн.: Новое знание, 2004г.
9. Родионова В.М., Федотова М.А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. - М.; Перспектива, 2009г.
10. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2012г. – 336 с.
11. Финансовый менеджмент: теория и практика: Учебник / Под ред. Е.С. Стояновой. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Перспектива, 2014г.
12. Финансовый менеджмент: теория и практика / под ред. Стояновой Е.С. – 6-е изд. - М.: Изд-во "Перспектива", 2010 г. - 656 с.

13. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа – 2-е изд., перераб. и доп. — М. : ИНФРА-М, 2016г. — 208 с.
14. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: учебник / А.Д. Шеремет. 3-е изд., доп. - М.: Инфра-М, 2012г. - 352 с.
15. Шишкин А.К., Вартамян С.С. , Микрюков В.А. “Бухгалтерский учет и финансовый анализ на коммерческих предприятиях” “Инфра-М” – 2013г. - 413с.
16. Бадаш Х.З. Экономика предприятия: Учебное пособие. - Ижевск: Изд. ИЭ и УГОУВПО «УдГУ», 2006.-266с
17. Электронный журнал: Управляем предприятием № 2 Инструменты оценки финансовой устойчивости М. Павленков, Н. Смирнова, Волго-Вятская академия государственной службы, Дзержинский филиал, 2011г.